9M26

Actividad y Resultados

30 OCTUBRE 2026









CaixaBank
Tú y yo. Nosotros.

Importante

El propósito de esta presentación es meramente informativo y no pretende prestar un servicio financiero ni de asesoramiento, ni debe entenderse como una oferta de venta, intercambio, adquisición o invitación para adquirir cualquier clase de valores, producto o servicio financiero de CaixaBank, S.A. ("CaixaBank") o de cualquier otra de las sociedades mencionadas en la misma. La información contenida en la misma está sujeta, y debe tratarse, como complemento al resto de información pública disponible. Toda persona que en cualquier momento adquiera un valor debe hacerlo únicamente en base a su propio juicio o por la idoneidad del valor para su propósito y ello exclusivamente sobre la base de la información pública contenida en la documentación elaborada y registrada por el emisor en el contexto de esa oferta o emisión concreta de la que se trate, habiendo recibido el asesoramiento profesional correspondiente, si lo considera necesario o apropiado según las circunstancias, y no basándose en la información contenida en esta presentación.

CaixaBank advierte que esta presentación puede contener manifestaciones sobre previsiones y estimaciones sobre negocios y rentabilidades futuras. Particularmente, tanto la información financiera como no financiera relativa al Grupo CaixaBank relacionada con resultados de inversiones y participadas ha sido elaborada fundamentalmente sobre la base de estimaciones realizadas por CaixaBank (incluyendo los factores ambientales, sociales y de gobierno corporativo ("ASG"). A tener en cuenta que dichas estimaciones representan nuestras expectativas en relación con la evolución de nuestro negocio, por lo que pueden existir diferentes riesgos, incertidumbres y otros factores relevantes que pueden causar una evolución que difiera sustancialmente de nuestras expectativas. Estos factores, entre otros, hacen referencia a la situación del mercado, cuestiones de orden macroeconómico, directrices regulatorias y gubernamentales, movimientos en los mercados bursátiles nacionales e internacionales, tipos de cambio y tipos de interés, cambios en la posición financiera de nuestros clientes, deudores o contrapartes, así como nuestra capacidad para alcanzar nuestras expectativas o compromisos en materia ASG, que pueden depender de terceros, como nuestros objetivos de descarbonización, etc. Estos factores de riesgo, junto con cualquier otro mencionado en informes pasados o futuros, podrían afectar adversamente a nuestro negocio y las previsiones contenidas en esta presentación, incluyendo las relativas a objetivos ASG. Otras variables desconocidas o imprevisibles, o en las que exista incertidumbre sobre su evolución y/o sus potenciales impactos pueden hacer que los resultados difieran materialmente de aquéllos descritos en las previsiones y estimaciones.

Los estados financieros pasados y tasas de crecimiento anteriores no deben entenderse como una garantía de la evolución, resultados futuros o comportamiento y precio de la acción (incluyendo el beneficio por acción). Ningún contenido en esta presentación debe ser tomado como una previsión de resultados o beneficios futuros. Adicionalmente, debe tenerse en cuenta que esta presentación se ha preparado a partir de los registros de contabilidad mantenidos por CaixaBank y por el resto de entidades integradas en el Grupo CaixaBank, e incluye ciertos ajustes y reclasificaciones que tienen por objeto homogeneizar los principios y criterios seguidos por las sociedades integradas con los de CaixaBank, como en el caso concreto del Banco Português de Investimento ("BPI"), por lo que los datos contenidos en esta presentación pueden no coincidir en algunos aspectos con la información financiera publicada por dicha entidad.

En particular, respecto a los datos proporcionados por terceros, ni CaixaBank, ni ninguno de sus administradores, directores o empleados, garantiza o da fe, ya sea explícita o implícitamente, que estos contenidos sean exactos, precisos, íntegros o completos, ni está obligado a mantenerlos debidamente actualizados, ni a corregirlos en caso de detectar cualquier carencia, error u omisión. Asimismo, en la reproducción de estos contenidos por cualquier medio, CaixaBank podrá introducir las modificaciones que estime conveniente, podrá omitir parcial o totalmente cualquiera de los elementos de esta presentación, y en caso de discrepancia con esta versión no asume ninguna responsabilidad.

Lo expuesto en esta declaración debe ser tenido en cuenta por todas aquellas personas o entidades que puedan tener que adoptar decisiones o elaborar o difundir opiniones relativas a valores emitidos por CaixaBank y, en particular, por los analistas e inversores que manejen la presente presentación. Se invita a todos ellos a consultar la documentación e información pública comunicada o registrada por CaixaBank ante la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV). En particular, se advierte de que este documento contiene información financiera no auditada.

Determinadas imágenes incluidas en esta presentación (incluyendo las de la portada) proceden de herramientas de inteligencia artificial y se utilizan exclusivamente con fines ilustrativos. En consecuencia, no deben interpretarse como datos reales, hechos verificables ni información financiera, estratégica o corporativa. CaixaBank realiza un riguroso análisis de los contenidos para evaluar su precisión y veracidad antes de su publicación. Algunas imágenes podrían estar sujetas a derechos de propiedad intelectual de terceros o a ciertas limitaciones en cuanto a su uso.

De acuerdo a las Medidas Alternativas del Rendimiento ("MAR", también conocidas por sus siglas en inglés como APMs, Alternative Performance Measures) definidas en las Directrices sobre Medidas Alternativas del Rendimiento publicadas por la European Securities and Markets Authority el 5 de octubre de 2015 (ESMA/2015/1415), en esta presentación se utilizan ciertas MAR, que no han sido auditadas, con el objetivo de que contribuyan a una mejor comprensión de la evolución financiera de la compañía. Estas medidas deben considerarse como información adicional, y en ningún caso sustituyen la información financiera elaborada bajo las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF"), también conocidas por sus siglas en inglés como "IFRS" (International Financial Reporting Standards). Asimismo, tal y como el Grupo CaixaBank define y calcula estas medidas puede diferir de otras medidas similares calculadas por otras compañías y, por tanto, podrían no ser comparables. Se ruega consultar el apartado Glosario del Informe de Actividad y Resultados correspondiente de CaixaBank para el detalle de las MAR utilizadas y la conciliación de ciertos indicadores.

Esta presentación no ha sido objeto de aprobación o registro por parte de la CNMV ni de ninguna otra autoridad en otra jurisdicción. Su contenido está regulado por la legislación española aplicable en el momento de su elaboración, y no está dirigido a ninguna persona física o jurídica localizada en cualquier otra jurisdicción. Por esta razón, no necesariamente cumplen con la regulación o con los requisitos legales que resulten de aplicación en otras jurisdicciones.

Sin perjuicio de los requisitos legales o de cualquier limitación impuesta por CaixaBank que pueda ser aplicable, se prohíbe expresamente cualquier modalidad de uso o explotación de los contenidos de esta presentación, así como del uso de los signos, marcas y logotipos que se contienen en la misma. Esta prohibición se extiende a todo tipo de reproducción, distribución, cesión a terceros, comunicación pública y transformación, mediante cualquier tipo de soporte o medio, con finalidades comerciales, sin autorización previa y expresa de CaixaBank y/u otros respectivos propietarios de la presentación. El incumplimiento de esta restricción puede constituir una infracción que la legislación vigente puede sancionar en estos casos.

(1) Las imágenes generadas mediante IA se identifican con este símbolo. IA

Claves 9M 2026

Gran dinamismo de la actividad comercial



» **Impulso comercial apoyado en la captación y vinculación de clientes** Últimos 12 meses

#Altas clientes (Esp)	Recursos de clientes	Crédito sano	Seguros protección
>1,2 MM	+5,6%	+8,0%	+11,6% (primas)

» **Morosidad a la baja (<1,8%) y cobertura al alza (82%)**

» **Amplia liquidez** (151.506 MM€) **y solvencia** (12,5% CET1)

» **Rentabilidad (RoTE) del 18,8% y ↑ dividendo a cuenta** (18,44 ct€/ acc. +10% i.a.)

RESULTADO NETO

4.962 MM€

i.a. **+12,9%**

Fuerte compromiso de apoyo a la economía y sociedad

Claves 9M 2026

Compromiso con las personas y la sociedad



ALGUNOS EJEMPLOS:

Sin dejar a nadie atrás

- **~3.700** municipios(1) | **4.234** oficinas(2) | **1.421** ofibuses(3)
- **~469.000** clientes con cuentas de pago básicas(4)
- **~25k** voluntarios | **~36k** actividades en el último año
- Dualiza: **~67k** estudiantes y **>9.000** empresas vinculadas(5)

Fomentando el ahorro a medio/ largo plazo

- **>1 MM** clientes con aportaciones periódicas a ahorro jubilación
- **>3,7 MM** clientes con productos ahorro a medio/largo plazo(6)

Impulsando una economía más sostenible

- **>92.000 MM€** en finanzas sostenibles(7)

ÍNDICES ASG RATINGS

MSCI AAA	AAA *líder*	Sustainable Fitch	2 *escala 5 a 1*	S&P Global	87 *de 0 a 100*
STOXX / SUSTAINALYTICS	9,3 *negligible*	FTSE4Good	4,9 *escala 0 a 5*	CDP A List	A *liderazgo*

Y apoyando emprendedores y familias a través de nuestra actividad diaria y de MicroBank

(1) Incluye cobertura mediante oficina física, cajero u oficina móvil (cobertura de 1.421 municipios con oficina móvil). (2) Incluye oficinas y centros de atención en España. (3) Municipios cubiertos por ofibuses. (4) Incluye cuentas de pago básicas y "cuentas de inserción" para trabajadores migrantes y/o informales. (5) Datos desde inicio. (6) Seguros de ahorro, planes de pensiones, carteras gestionadas o fondos. (7) Periodo 2025-9M26.

MicroBank: Líder en microcréditos en Europa

Referente en microcréditos con impacto social





MicroBank concentra el **58%** de la cartera de microcréditos de la UE

	Sept.2026[1]	DESDE INICIO[2]
MICROCRÉDITOS CONCEDIDOS	**276.014** **2.455 MM€**	>2 MM 16.099 MM€
PUESTOS DE TRABAJO CREADOS	**28.456**	411.445

MICROCRÉDITOS A FAMILIAS[3]

26% nuevos residentes

47% mujeres

MICROCRÉDITOS A EMPRENDEDORES[3]

42% nuevos emprendedores

22% España rural

Con el apoyo de entidades colaboradoras e instituciones europeas

European Investment Fund

European Investment Bank

CEB

Ejemplos de otros servicios:

PROGRAMA SKILLS & EDUCATION

Préstamo para estudiantes, hasta 10,5 años y con carencia de hasta 54 meses

8.000 estudiantes | **76%** mejora situación laboral

ASESORAMIENTO EMPRESARIAL

Acompañamiento a través de >445 entidades colaboradoras

~2.300 emprendedores asesorados

EMPRENDIMIENTO FEMENINO

Asesoramiento, formación y Mentoring (objetivo: ↓ brecha de género en el emprendimiento)

200 plazas/año

MICROBANK ACADEMY

Plataforma gratuita de formación 100% online para emprendedores, sean o no clientes

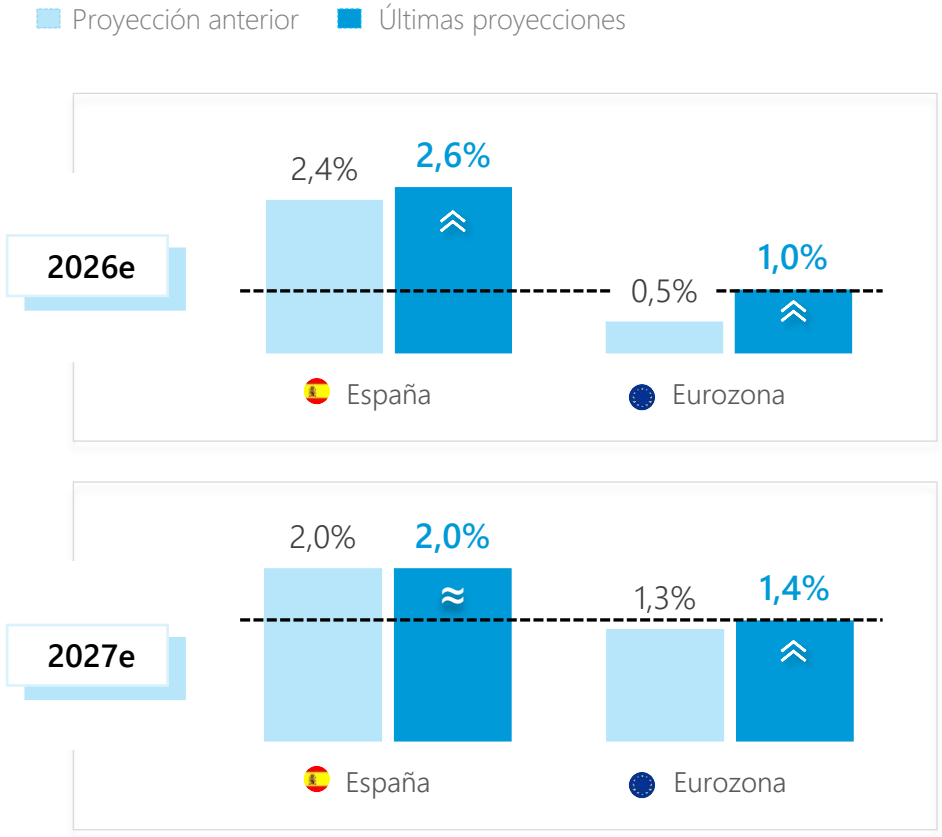
146 cursos

(1) Datos últimos 12 meses. Estimación de puestos de trabajo creados en base a informe elaborado por KPMG en 2025 para MicroBank. (2) Datos desde 2007 hasta 9M26. (3) Datos a 9M26.

La economía española se mantiene fuerte y resiliente frente a un entorno de incertidumbre



Fuerte dinamismo de la economía, con crecimiento por encima de la zona euro. PIB real, var. interanual[1]



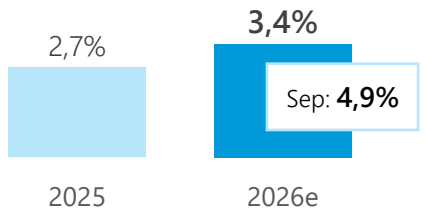
SÓLIDOS FUNDAMENTOS EN UN ENTORNO DE INCERTIDUMBRE...

Variación interanual, en España

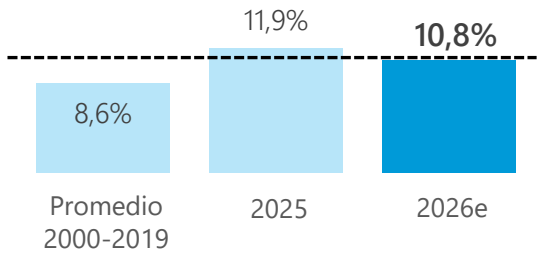
Creación de empleo[2]	+2,1%	Crecimiento consumo[5]	+3,5%
Renta bruta disponible[3]	+5,5%	Repunte inversión[5]	+5,3%
Deuda sector privado s/PIB vs. Eurozona[4]	-30 pp	Exportaciones servicios[5]	+7,3%

... Y DE MAYOR INFLACIÓN, CON TASA DE AHORRO DE LOS HOGARES SÓLIDA, AUNQUE MODERÁNDOSE

Inflación[6]
Var. interanual, en España



Tasa de ahorro de los hogares[7]
en España

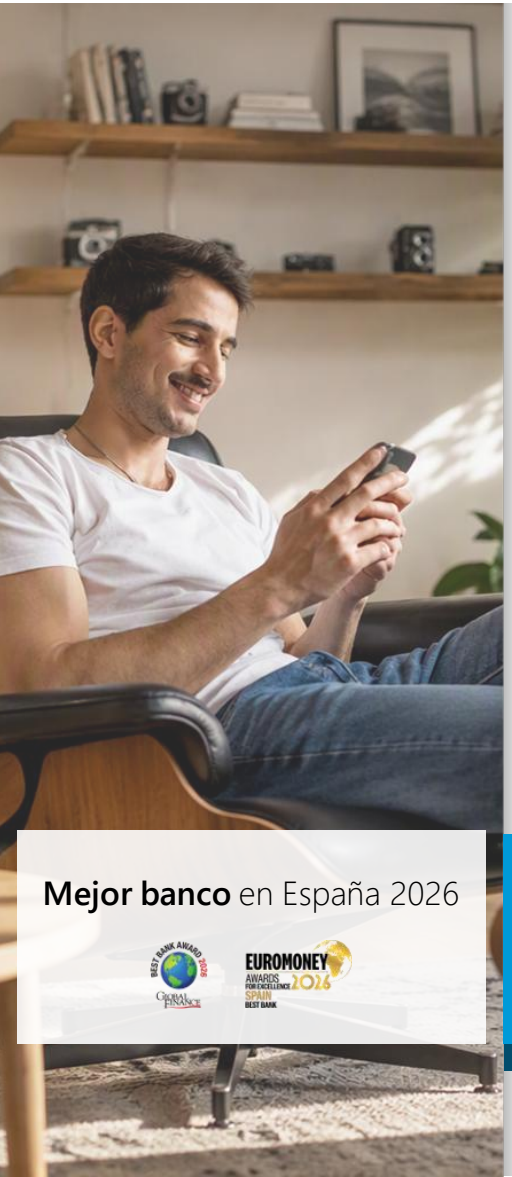


(1) CaixaBank Research. Últimas proyecciones a septiembre. (2) INE, EPA. 3T26/3T25. (3) INE, CTNSFI. 2T26/2T25. (4) Fuente: Eurostat y BdE a 2T26. Diferencia entre las respectivas ratios de deuda privada sobre PIB (123,6% en España y 153,6% en la Eurozona). Incluye la deuda no consolidada de hogares y sociedades no financieras en forma de préstamos y valores de deuda. (5) En términos reales Fuente: INE, Contabilidad Nacional. 2T26/2T25. (6) Promedio anual. Fuente: INE y previsiones CaixaBank Research. (7) INE y CaixaBank Research. En % de la renta disponible.

Actividad comercial



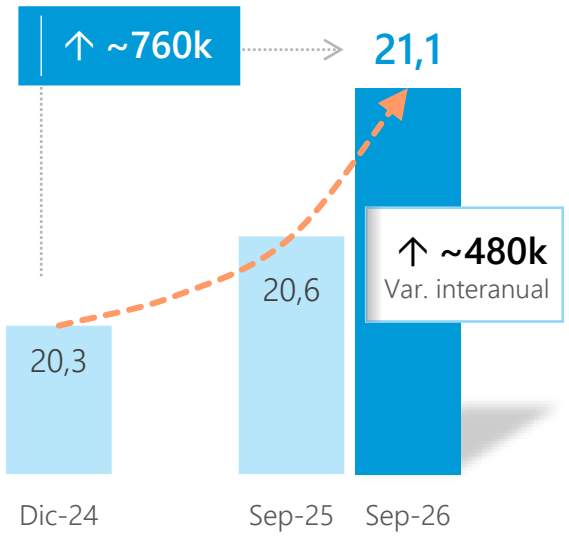
Aceleramos el impulso comercial y la captación de clientes



Mejor banco en España 2026

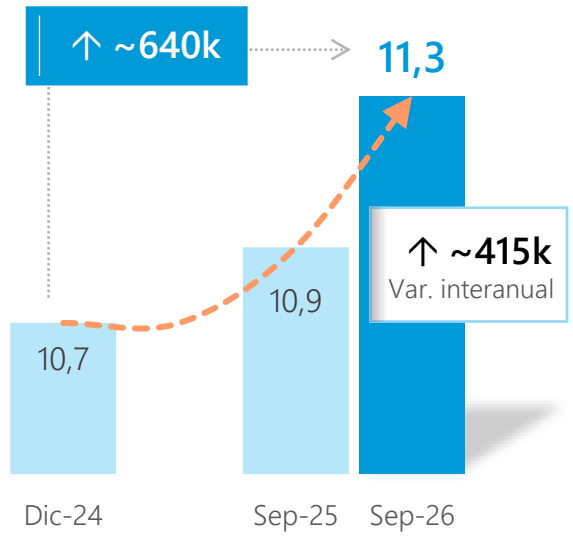
Amplia base de clientes que supera los 21MM(1)

En millones



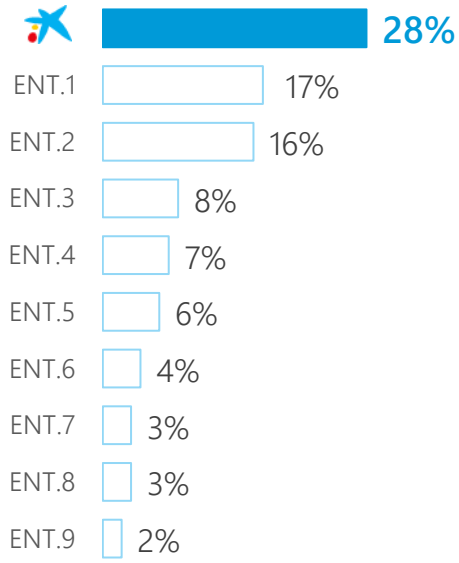
Aumento clientes con ingresos domiciliados(2)

En millones



Lideramos como banco principal

Penetración como entidad principal clientes bancarios (mayores 18 años) en España(3)



Avanzamos en la ejecución de nuestro Plan Estratégico: crecimiento y mejora de la experiencia de clientes en todos los canales

VOLUMEN DE NEGOCIO(4) **+6,5%** *TACC 2024-9M26*

(1) En España, el crecimiento interanual es del ~470k. (2) Clientes personas físicas con ingresos domiciliados en CaixaBank. Incluye nóminas, pensiones y otros ingresos profesionales.
(3) Fuente: Inmark (2026). Penetración como entidad principal clientes bancarios (mayores 18 años) en España. Competidores (Top10): Abanca, Bankinter, BBVA, Cajas Rurales, ING, Kutxabank, Sabadell, Santander y Unicaja.
(4) Crédito sano (sin dudosos) más recursos de clientes. Datos Grupo CaixaBank.

Imagin: palanca diferencial de captación y vinculación

Combinando la simplicidad de un neobanco con las capacidades de la banca universal



CLIENTES

4,3 MM
+9% var. 12 meses

VOLUMEN DE NEGOCIO(2)

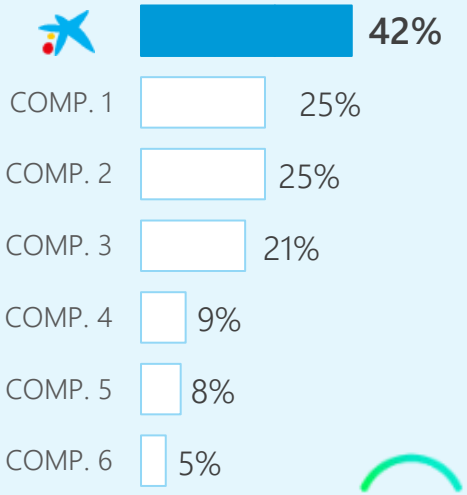
~24.300 MM€
+18% var. 12 meses

NUEVOS CLIENTES(3)

~50% del Grupo

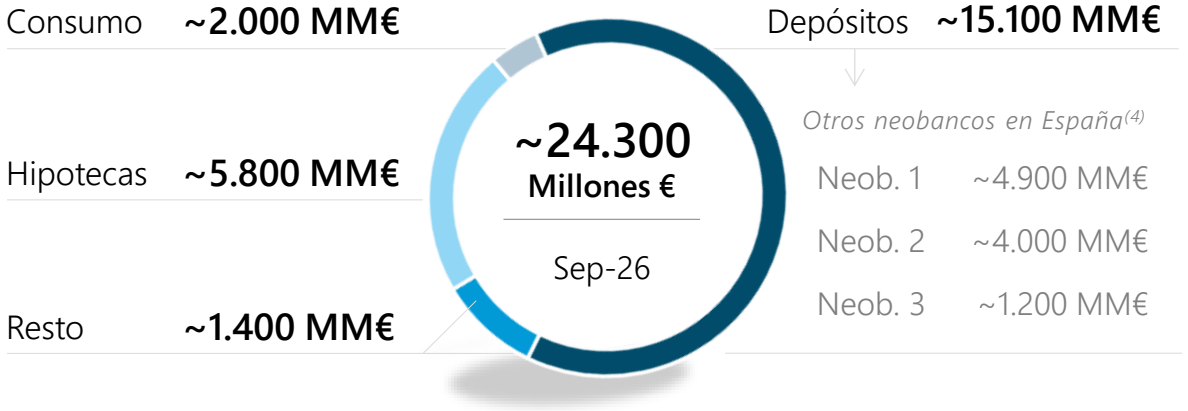
Líder en banca móvil

Penetración de la banca móvil de 16 a 34 años en España(1), %



Gama completa de soluciones

Desglose por producto de volumen de negocio(2)



CUOTA DE NÓMINAS(5)

9,8%

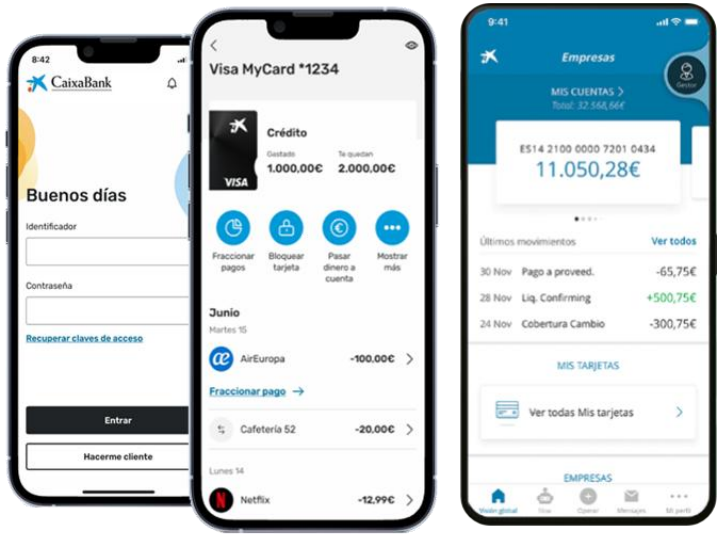
CLIENTES ADULTOS CON INGRESOS DOMICILIADOS

~50%

(1) En % del total de usuarios de banca móvil de 16 a 34 años en España. Fuente: GfK DAM (septiembre de 2026). Incluye: Bankinter, Banco Sabadell, Banco Santander, BBVA, ING y Revolut. (2) Préstamos + recursos. (3) En % del total de altas de nuevos clientes en España (CABK + imagin) en los últimos 12 meses. (4) Comparativa basada en los neobancos con datos públicos disponibles: N26, Revolut España y MyInvestor. Datos a junio de 2026. Fuente: AEB. (5) Datos en España, basados en la Tesorería General de la Seguridad Social (TGSS) a septiembre 2026.

La transformación genera un impacto tangible: mejora la experiencia del cliente e impulsa el crecimiento

RENOVACIÓN DE CANALES DIGITALES



App bancaria mejor valorada en España[1]	**#1**	Ranking
Peso de las ventas digitales[2]	**>50%**	+9 pp
Usuarios de la app retail	**+9%**	vs. 2024

DESPLIEGUE CONTINUO DE INICIATIVAS A TODA LA ORGANIZACIÓN. *Ejemplos:*

- Despliegue de la **nueva app para pymes**
- **Nuevas herramientas para el gestor** (apoyo en reuniones comerciales)
- Despliegue de **Bizum Pay** para pagos en comercios
- Además:

  - ***>200 operativas*** *de la app retail* ***simplificada*** *y rediseñada*
  - *Proceso de* ***alta digital*** *optimizado (más sencillo y ágil)*
  - ***IA agéntica integrada en la app*** *(ej: préstamos preconcedidos)*
  - ***Automatización del Contact Center***
  - ***IA generativa*** *para la creación de contenido personalizado en la app*

(1) App retail CaixaBank en España (Google Play). Datos a 23-Oct.-26. (2) 9M26. Variación vs. 2024.

Sólido dinamismo de la cartera de crédito – acompañamos la demanda de familias y empresas



Cartera de crédito sana[1] Grupo CaixaBank

397.469 MM€

Variación interanual

+8,0% | +29.596 MM€

del que:

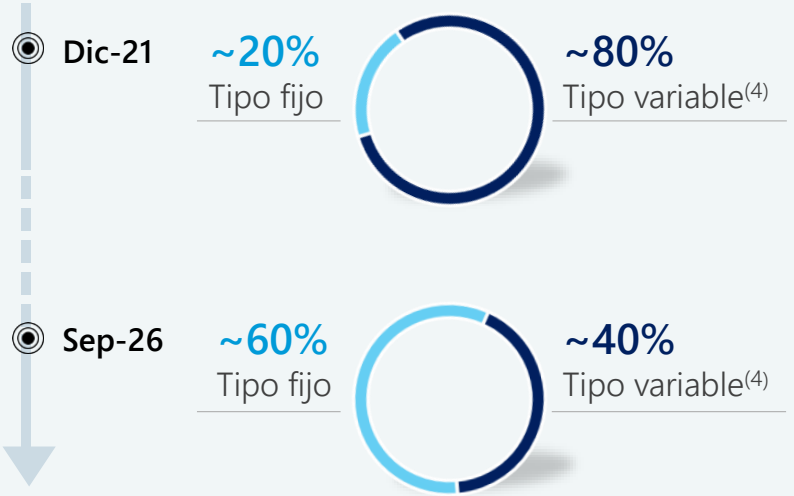
CRÉDITO AL CONSUMO	**+9,8%**	+2.195 MM€
CRÉDITO A EMPRESAS[2]	**+11,4%**	+19.404 MM€
ADQUISICIÓN VIVIENDA	**+7,0%**	+9.551 MM€

CUOTA DE CRÉDITO AL SECTOR PRIVADO EN ESPAÑA[3]

23,3%

+13 pbs

Cartera adquisición vivienda por tipo de referencia. Datos Grupo CaixaBank, sin BPI



(1) Cartera bruta menos dudosos. (2) El crecimiento del crédito empresas excluyendo el crédito de sucursales de CIB fuera de España y Portugal, se sitúa en el +6,1% (3) Cuota de mercado y variación interanual. Fuente: BdE (sep-26). (4) Incluye hipotecas a tipo mixto (~6% en 2026).

Crecimiento de los recursos de clientes impulsado por la gestión patrimonial y la fortaleza de los depósitos

Recursos de clientes Grupo CaixaBank

760.353 millones de €

Variación interanual
+5,6% | *+40.111 MM€*



Evolución interanual de los recursos de clientes apoyada en la evolución de suscripciones netas y los depósitos, en millones de euros y en %



Seguimos ganando cuota de mercado.

Cuotas de mercado en España, variación interanual, en pbs

CUOTA DE GESTIÓN PATRIMONIAL(3)

29% | *+15 pbs*

CUOTA DE DEPÓSITOS HOGARES VISTA(4)

26% | *+11 pbs*

(1) Incluye suscripciones netas de fondos de inversión con carteras gestionadas y SICAVs, planes de pensiones y seguros. (2) Incluye las CTAs y otras cuentas. (3) Cuota combinada de fondos de inversión, planes de pensiones y seguros de ahorro. Datos a septiembre de 2026. Para seguros de ahorro, estimación interna en base a total seguros. Fuentes: Banco de España, INVERCO e ICEA. (4) Cuota a septiembre de depósitos vista de los hogares, según última información del Banco de España.

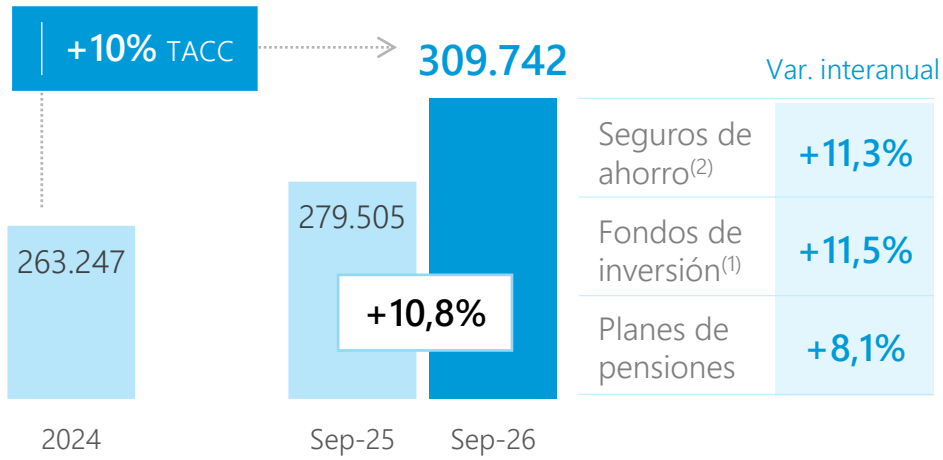
Aumento de los saldos en productos de gestión patrimonial



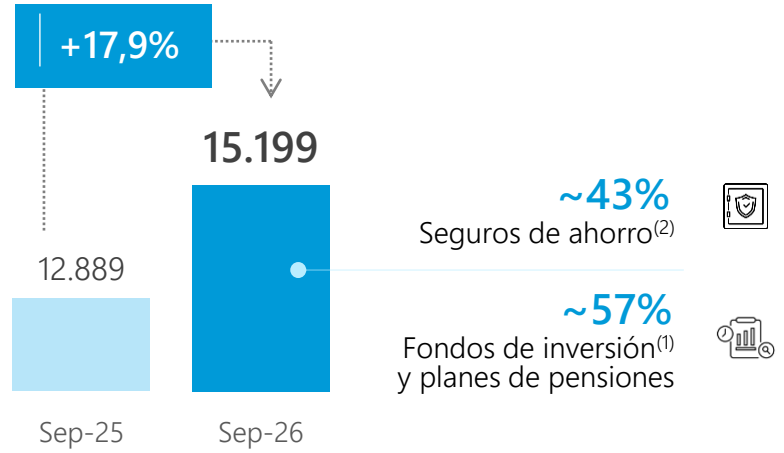
Un modelo de asesoramiento robusto y diferencial para atender una demanda creciente

Mejor banca privada en España, por 4º año consecutivo

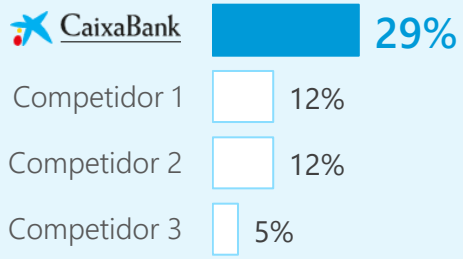
Patrimonio gestionado (fondos de inversión[1], seguros de ahorro[2] y planes de pensiones), en MM€



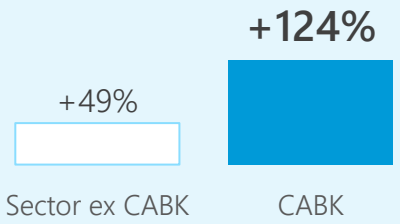
Suscripciones netas (fondos de inversión[1], seguros de ahorro[2] y planes de pensiones), visión interanual (últimos 12 meses), en MM€



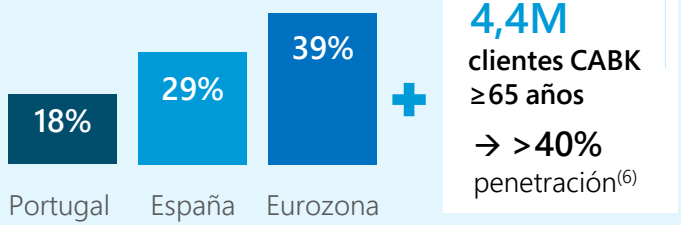
LÍDER EN CUOTA DE MERCADO
Ranking en gestión patrimonial[3]



CRECIMIENTO POR ENCIMA DEL MERCADO
Gestión patrimonial[4]. Var. 2016-26 (%)



OPORTUNIDAD PARA SEGUIR CRECIENDO
Gestión patrimonial[5] sobre total ahorro de los hogares



(1) Incluye carteras gestionadas y SICAVs. (2) Incluye *Unit Linked*. (3) En España, cuota de mercado combinada que incluye fondos de inversión, planes de pensiones y seguros de ahorro. El grupo de comparables incluye: BBVA, Ibercaja y SAN. Datos a septiembre 2026 para seguros de ahorro (estimación interna en base a total seguros). Fuente: INVERCO e ICEA. (4) En base a los últimos datos disponibles de ICEA e INVERCO; a sep-26 (para seguros de ahorro, el dato del sector es estimación interna). (5) Fuente: BCE. Últimos datos disponibles (jun-26). (6) En España. Fuente: Datos INE.

CaixaBank

Los seguros de protección mantienen un crecimiento a doble dígito

Dinamismo comercial y propuesta innovadora impulsan las ganancias en cuotas

Primas de seguros protección[1]

30 de Septiembre de 2026
(variación interanual)

+11,6%

del que:
- Vida-Riesgo: **+12,5%**
- No Vida: **+11,1%**



VidaCaixa SegurCaixa Adeslas

Buen ritmo de la nueva producción

Desglose de la nueva producción de primas de seguros de protección (últimos 12 meses)[2]



44% Vida-Riesgo

56% No-Vida

SALUD	22%
AUTO	15%
HOGAR	12%
RESTO	7%

MyBox creciente relevancia e innovación

Propuesta innovadora centrada en el cliente

Qorus — Premio al producto más innovador

NUEVO — *MyBox* Mascotas

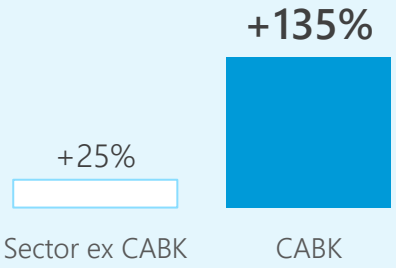
GANANCIAS EN CUOTAS DE MERCADO

Cuota, en % y variación interanual (pbs)[3]

SEGUROS DE SALUD	32%	*+97 pbs*
SEGUROS DE HOGAR	11%	*+23 pbs*
SEGUROS VIDA-RIESGO	28%	*+73 pbs*
SEGUROS AUTO	4%	*+46pbs*

CRECIMIENTO POR ENCIMA DEL MERCADO

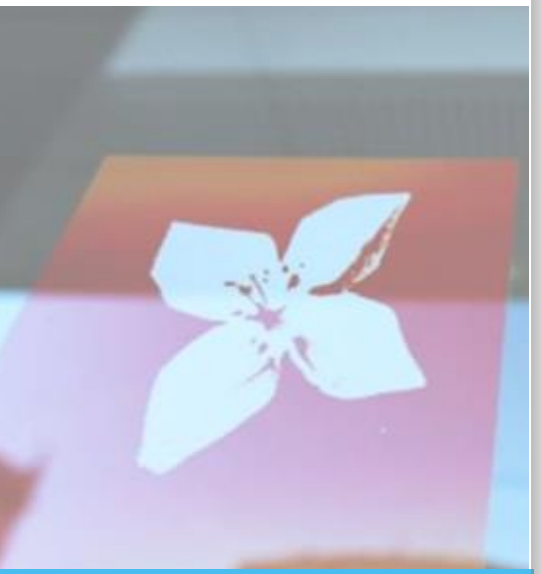
Primas vida-riesgo[4]. Var. 2016-26 (%)



(1) Cartera de primas (visión anualizada). Incluye primas de vida riesgo de VidaCaixa (sin BPI Vida e Pensões) y primas de no-vida de SegurCaixa Adeslas comercializadas a través de la red de bancaseguros.
(2) Nueva producción de los últimos 12 meses, primas anualizadas. (3) En base a los últimos datos disponibles de ICEA (jun-26 para Salud, Hogar y Vida- Riesgo; sep-26 para Auto). (4) En base a los últimos datos disponibles de ICEA (jun-26).

BPI: Impulso al crecimiento, la transformación y el compromiso social

BPI Grupo CaixaBank



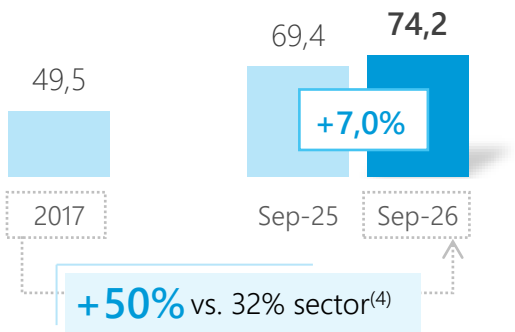
Resultado neto en Portugal

339 Millones €(1,2)

Acuerdo de venta de la participación de BFA (33,35%)

Crecimiento continuado del volumen de negocio(3)

En miles de millones de euros



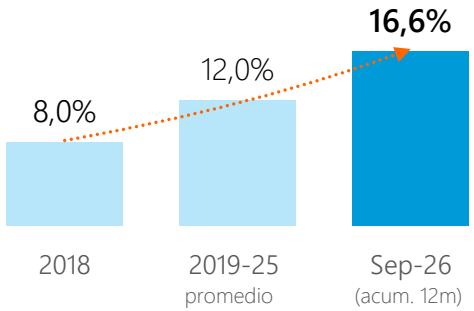
Ganancias en cuotas de mercado

Cuotas en Portugal(4) (%), var. en pbs

		Δ variación interanual
Hipoteca	13,1%	+1
Crédito empresas(5)	11,3%	+17
Fondos de inversión	10,7%	+52
Planes de pensiones	12,6%	+73

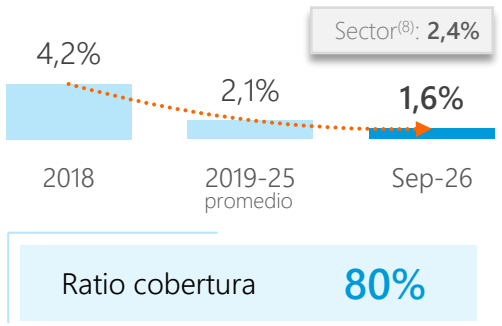
Mejora de la rentabilidad

RoTE(2,6), en %



Mora por debajo del sector

Ratio de morosidad(7), en %

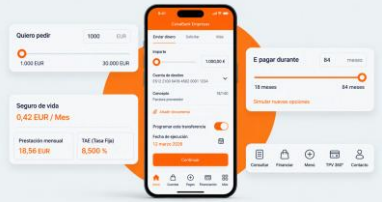


Ratio cobertura **80%**

ACELERANDO LA TRANSFORMACIÓN

- Clientes cada vez más digitales
- Avance de la digitalización comercial
- Incorporación talento joven (~70% del total nuevas incorporaciones)

DESPLIEGUE NUEVA APP DE EMPRESAS



Comprometidos con las personas, la sociedad y el medioambiente

- Programa de voluntariado
- Colaboración con la Fundación "la Caixa" (inversión de 56 millones € en 2026)

(1) Contribución al resultado de la actividad bancaria en Portugal (no incluye los resultados de las participaciones en BFA y BCI). (2) Segmento BPI. Resultado excluye dividendo BFA devengado en 1T26. (3) Segmento BPI. Incluye cartera de crédito sano más recursos de clientes. Los datos de 2017 excluyen las colocaciones de bonos del Tesoro portugués. (4) Datos a agosto 2026 Fuente: Banco de Portugal, APFIPP y APS. (5) Excluye bonos corporativos. La cuota considerándolos seria un 12,3%. (6) Datos de 2022 reexpresados según NIIF 17/9. Datos de 2018-21 según información pública NIIF 4. (7) Segmento BPI. (8) Ratio de morosidad del sector privado residente, según últimos datos del Banco de Portugal (a junio de 2026).

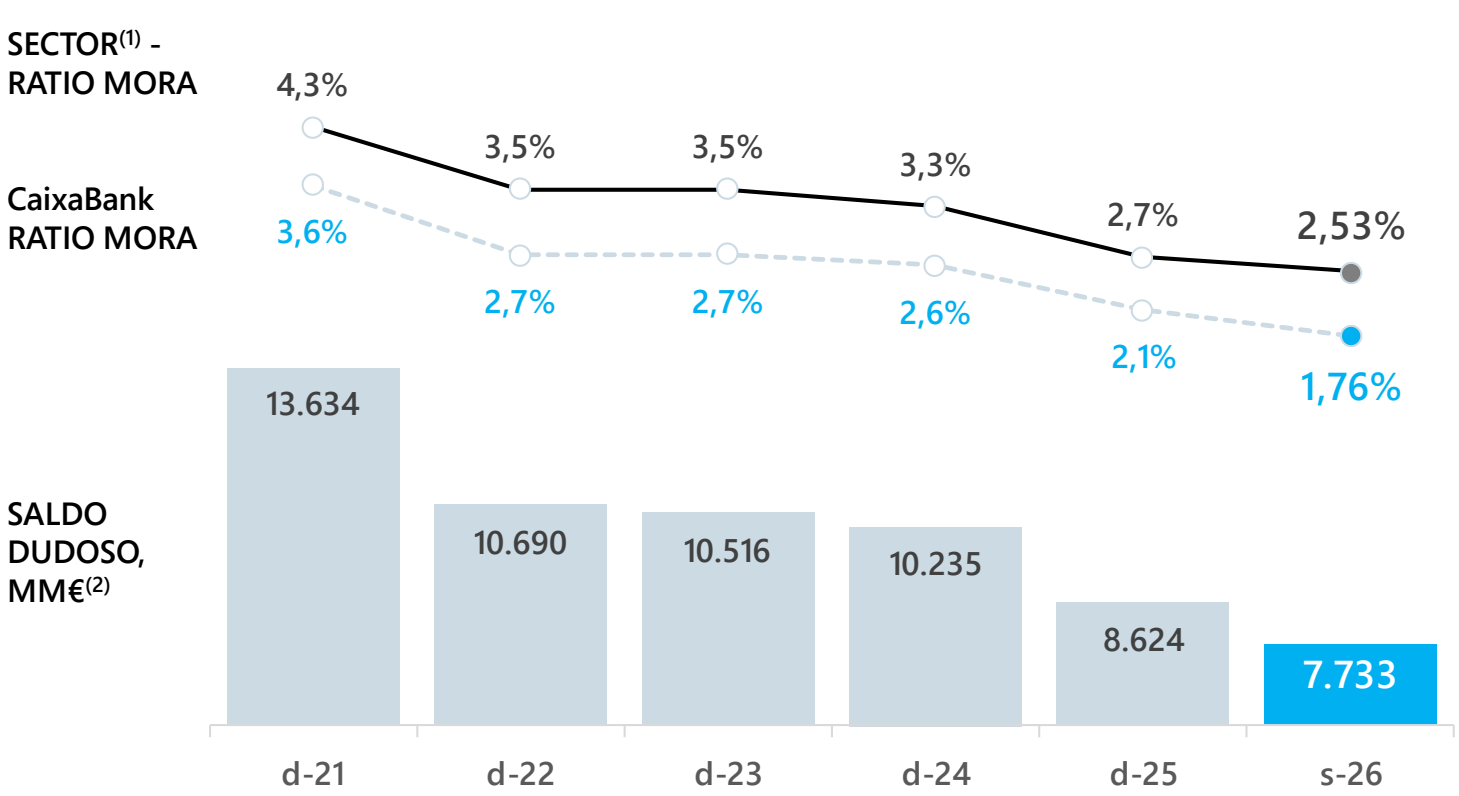
Fortaleza de balance



Mejora sostenida de la morosidad, alcanzando nuevos niveles mínimos

MOROSIDAD | LIQUIDEZ | SOLVENCIA

RATIO MORA **1,76%**



Dudosos caen en el año:

-891 MM€ | -10,3%

Ratio de morosidad por segmentos (%)

Datos a 30 de septiembre de 2026. Var. interanual

HIPOTECARIO	CONSUMO	EMPRESAS
1,4%	2,9%	2,0%
-68 pbs	Estable	-51 pbs

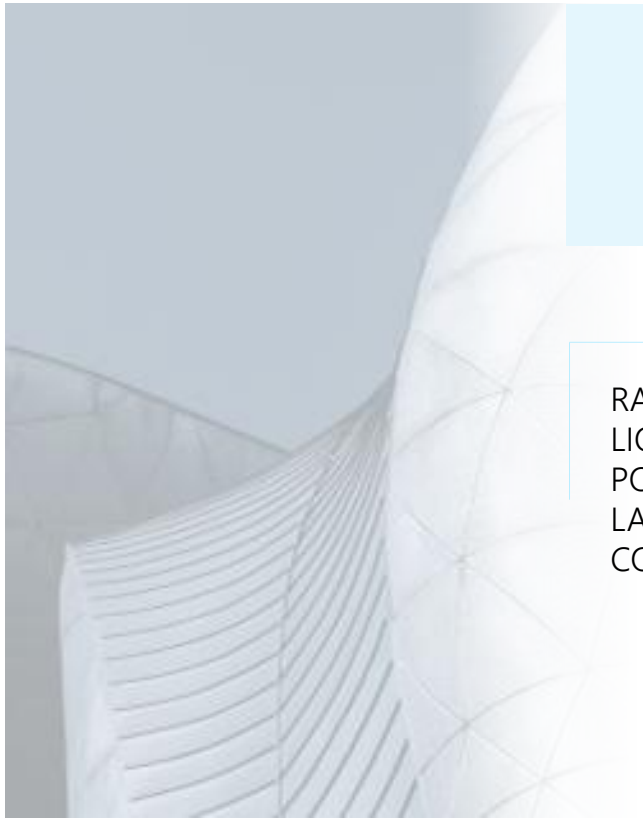
(1) Datos del Banco de España. Ratio de morosidad de los créditos al sector privado residente. Último dato disponible: agosto 2026.
(2) Datos de 2021 afectados por la incorporación de Bankia.

Amplios niveles de liquidez

MOROSIDAD — RATIO MORA 1,76%

LIQUIDEZ — RATIO LCR(1) 187%

SOLVENCIA



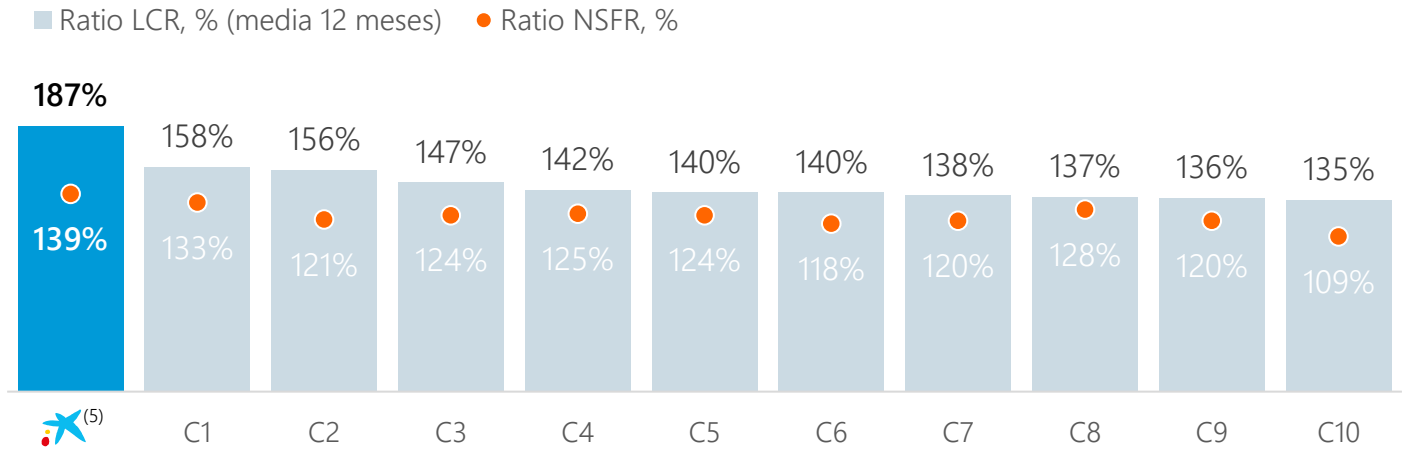
151.506 MM€
Activos líquidos

187%
Ratio LCR(1)

90,3%
Ratio LtD(2)

139%
Ratio NSFR(3)

RATIOS DE LIQUIDEZ MUY POR ENCIMA DE LAS DE COMPARABLES(4)



(1) LCR, *Liquidity Coverage Ratio* (coeficiente de cobertura de liquidez). Media últimos 12 meses. El dato puntual a 30 de septiembre de 2026 es 178%. (2) LtD: *Loan to Deposit*. (3) NSFR, *Net Stable Funding Ratio* (coeficiente de financiación estable neta). (4) Últimos datos de Pilar 3 disponibles a septiembre 2026 para CaixaBank y junio 2026 para la media ponderada de los comparables. El grupo comparable incluye a las 10 principales entidades (excluyendo CaixaBank) del índice SX7E por capitalización bursátil a 30 de septiembre de 2026. (5) LCR medio a 12 meses y NSFR a cierre del periodo de CaixaBank a junio de 2026, situados en 193% y 143%, respectivamente.

Fuerte generación orgánica de capital

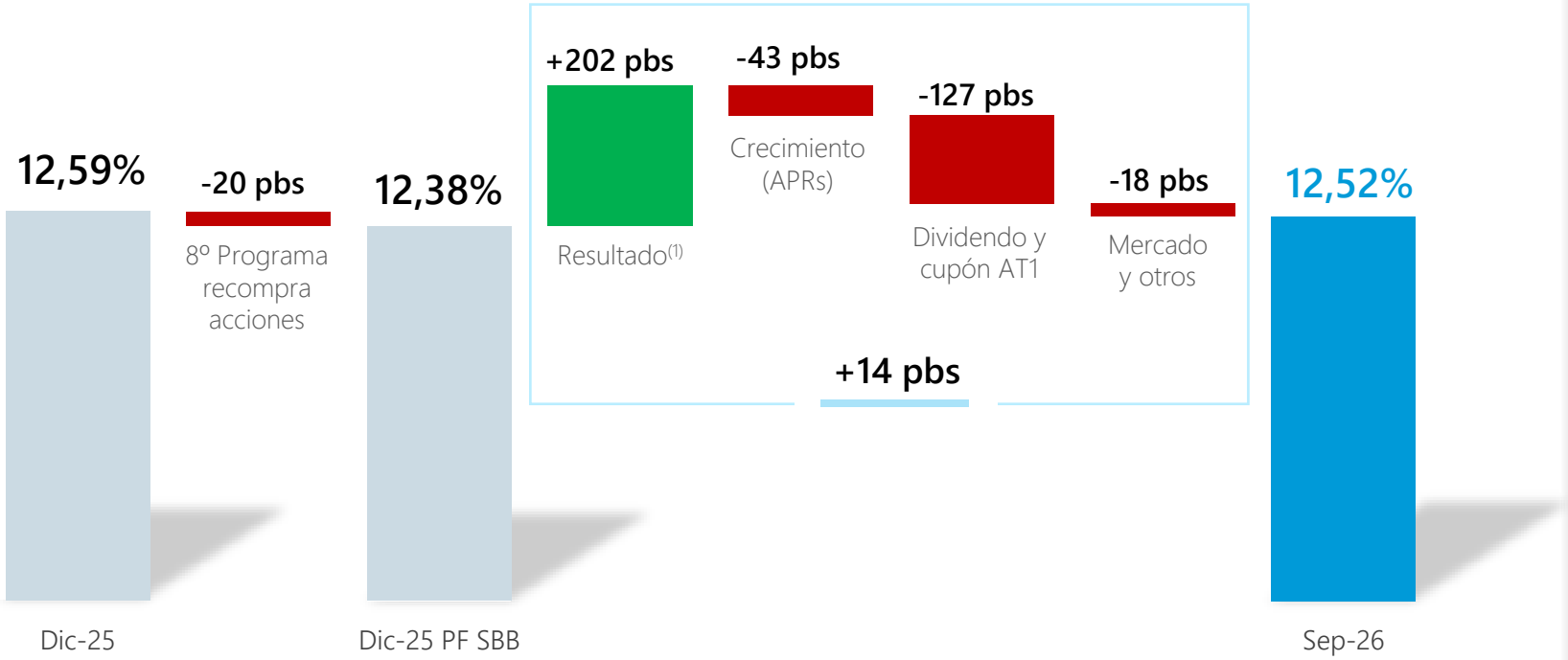
MOROSIDAD — RATIO MORA 1,76%

LIQUIDEZ — RATIO LCR(1) 187%

SOLVENCIA — RATIO CET1 12,5%

SOLVENCIA – RATIO CET1

Datos en % de los activos ponderados por riesgo



12,5%	Ratio CET1(2)
+335 pbs	*Colchón(3) sobre requerimiento mínimo*
16,7%	Ratio Capital Total
27,3%	Ratio MREL

8º programa de recompra de acciones (500 MM€) en fase de ejecución (68%)(4)

(1) Incluye la generación de capital procedente del resultado neto y el menor consumo de capital asociado a los DTAs. (2) Ratio regulatoria a septiembre de 2026 es del 12,20%. (3) Colchón en base a la ratio Tier1 de gestión vs el requerimiento SREP para Tier1 en enero 2026: P2R del 1,75% y colchones (CBR) 3,63%, de los cuales colchón OEIS 0,50%, colchón anticíclico estimado 0,57%. (4) A 23 de octubre de 2026 (Fuente: OIR). La duración máxima del programa se ha ampliado hasta el 30 de enero de 2027.

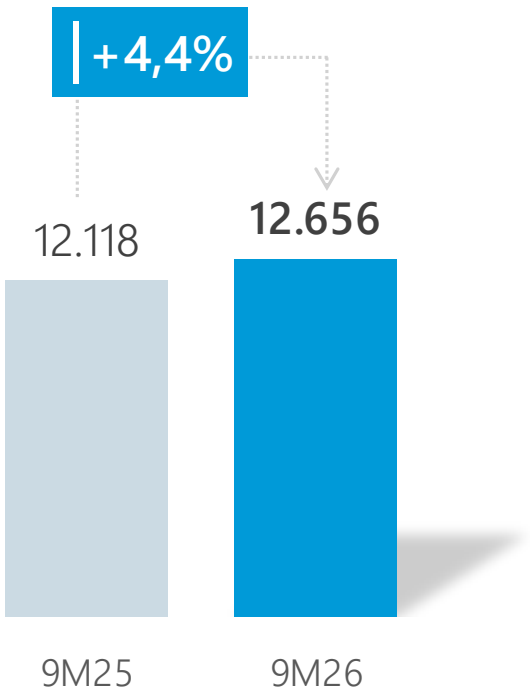
Resultados



La actividad comercial continúa impulsando el crecimiento en ingresos

Ingresos totales (margen bruto)

En millones de euros y variación en porcentaje



Desglose de los ingresos totales

En millones de euros y variación en porcentaje

	9M26	Variación interanual
Margen de intereses	**8.186**	**+2,9%**
Ingresos por servicios[1]	**4.182**	**+7,7%**
Gestión patrimonial[2]	1.669	+12,5%
Seguros de protección	1.000	+14,5%
Comisiones bancarias	1.513	-0,9%
Resto ingresos[3]	**288**	**+3,6%**

> **Margen de intereses aumenta gracias al crecimiento en volúmenes.**

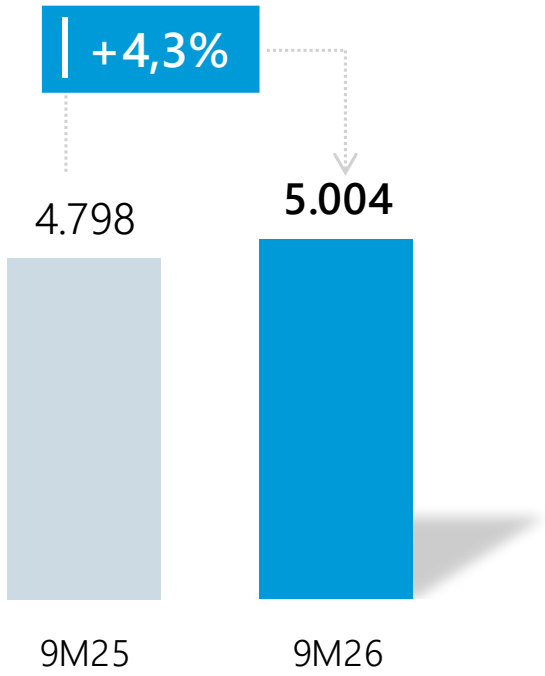
> **El fuerte aumento de la actividad comercial genera un dinamismo creciente de los ingresos por servicios.**

(1) Ingresos por servicios se presentan distribuidos según su naturaleza (en anexo se presenta su conciliación con la visión de gestión). (2) Incluye: ingresos vinculados a la gestión de fondos de inversión, seguros de ahorro y planes de pensiones. (3) En Resto de ingresos se incluye resultado de participadas (incluido el de SegurCaixa Adeslas), ROF y otros ingresos y gastos de explotación.

La ratio de eficiencia se mantiene por debajo del 40% con crecimiento contenido en costes y por debajo de los ingresos

Total gastos

En millones de euros y variación en porcentaje



Desglose de los gastos

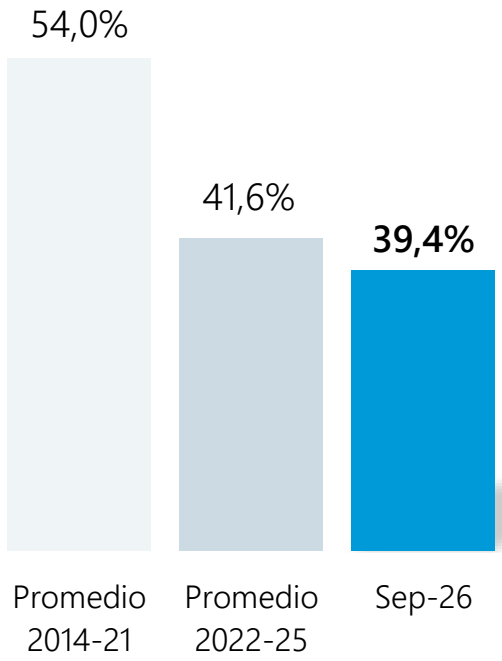
En millones de euros y variación en porcentaje

	9M26	Variación interanual
Personal	**-3.083**	+3,7%
Generales y amortizaciones	**-1.921**	+5,3%

- **Incremento plantilla Grupo(1): ~800 personas**
- **~85% nuevos empleados <35 años(2)**

Ratio de eficiencia recurrente

Datos acumulados 12 meses, en porcentaje

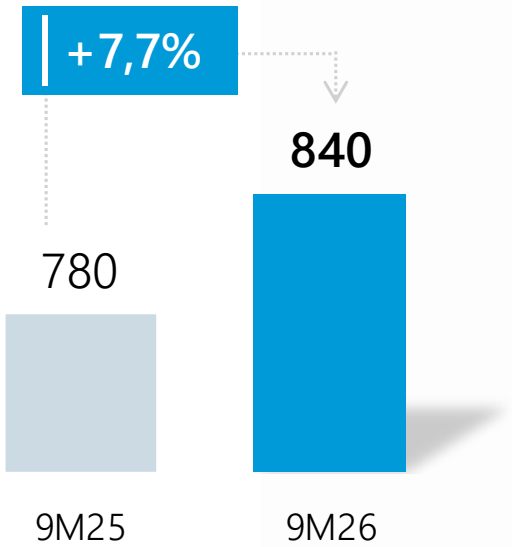


(1) Variación últimos 12 meses. (2) Altas de nuevos empleados menores de 35 años sobre total altas en los últimos 12 meses.

Coste del riesgo en niveles reducidos, con mejora de la cobertura

Pérdida por deterioro de activos financieros y otras dotaciones

En millones de euros y variación en porcentaje



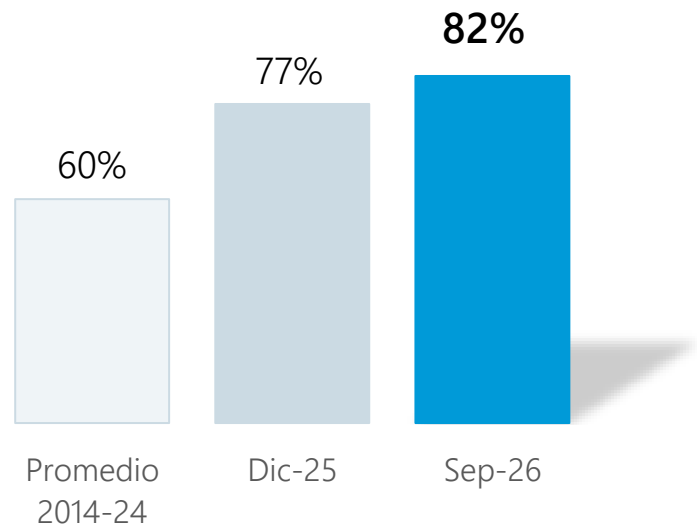
Coste del riesgo estable
(últimos 12 meses)

0,24%

> **Elevados niveles de cobertura: provisiones totales de 6.309 MM€**

Ratio de cobertura

En porcentaje



El resultado crece un 12,9% hasta los 4.962 MM€, con un RoTE del 18,8%

Cuenta de resultados Grupo CaixaBank En millones de euros	9M26	Variación interanual
Margen de intereses	**8.186**	**+2,9%**
Ingresos por servicios	4.182	+7,7%
Otros ingresos	288	+3,6%
Margen bruto	**12.656**	**+4,4%**
Total gastos de adm. y amortización	-5.004	+4,3%
Margen de explotación	**7.653**	**+4,6%**
Pérdidas deterioro activos financieros	-746	+20,9%
Otras dotaciones a provisiones	-94	-42,1%
Bº/pérdidas en baja de activos y otros	113	-
Impuestos, minoritarios y otros[(1)]	-1.964	-5,8%
Resultado atribuido al Grupo	**4.962**	**+12,9%**

Rentabilidad (RoTE)

18,8%

Resultado atribuido (MM€)

4.962

+12,9%

variación interanual

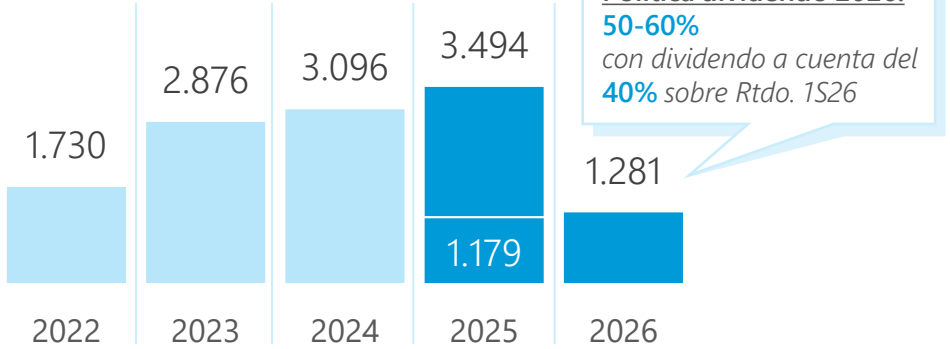
(1) En la línea de impuestos sobre beneficios, se incluye el devengo lineal del Impuesto sobre el Margen de Intereses y Comisiones (IMIC): -452 MM€ / -446 MM€ en 9M25.

Rentabilidad razonable y elevada fortaleza financiera permiten mantener una retribución adecuada a nuestros accionistas, que revierte a la sociedad

Remuneración al accionista

Dividendos 2022-9M26 *(sobre beneficio del ejercicio)*

En millones de €

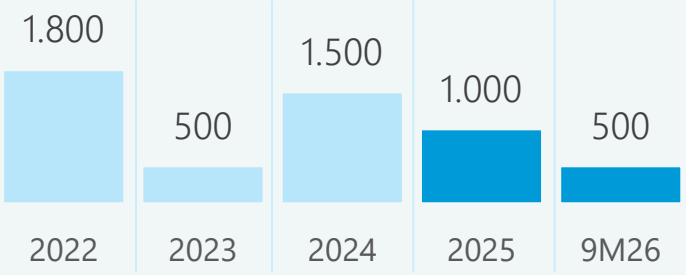


Política dividendo 2026:
50-60%
con dividendo a cuenta del **40%** *sobre Rtdo. 1S26*

DIVIDENDOS 2022-9M26(1): **12.477 MM€**

Programa de recompra *(año anuncio)*

En millones de €



Distribución estructura accionarial

Datos accionariado y dividendo distribuido a 30/09/2026 (última información)



18% **FROB(3)**

~2.200 MM€
en dividendo 2022-9M26(1)

31%
Criteria/Fundación "la Caixa"(2)

~3.800 MM€
en dividendo 2022-9M26(1)

~51% ***Resto de accionistas***

~6.300 MM€
en dividendo 2022-9M26(1)

Ejemplos de beneficiarios de algunos programas(4)

Fundación "la Caixa"

68.281 niños atendidos	CaixaProinfancia (pobreza infantil)
42.957 contratos	Incorpora y Reincorpora
94.628 beneficiarios	Atención enfermedades avanzadas
566.907 beneficiarios	Personas mayores

(1) Considerando para 9M26 el 40% del resultado de 1S26. (2) De acuerdo con la información facilitada por la Fundación Bancaria "la Caixa" (y de su filial Criteria Caixa SAU) a 30 de septiembre de 2026. (3) De acuerdo con la información facilitada por FROB (y su filial BFA, Tenedora de Acciones SAU) a 30 de septiembre de 2026. (4) Datos del año 2025. Fuente: Informe anual 2025 de la Fundación "la Caixa".

ANEXO

Conciliación visión ingresos por naturaleza y visión contable

Ingresos por naturaleza

En millones de euros

	9M26	
	MM€	Variación interanual
Margen de intereses	**8.186**	***+2,9%***
Ingresos por servicios [1]	**4.182**	***+7,7%***
Gestión patrimonial (fondos, planes de pensiones, seguros de ahorro)	*1.669*	*+12,5%*
Seguros de protección (ingresos vida riesgo y comercialización seguros)	*1.000*	*+14,5%*
Comisiones bancarias (comisiones recurrentes y no recurrentes)	*1.513*	*-0,9%*
Resto ingresos [2]	**288**	***+3,6%***
MARGEN BRUTO	**12.656**	***+4,4%***

Ingresos visión contable-gestión

En millones de euros

	9M26	
	MM€	Variación interanual
Margen de intereses	8.186	*+2,9%*
Comisiones netas	3.120	*+6,7%*
Resultado del servicio de seguros	1.062	*+10,7%*
Resultado de participadas	349	*+7,8%*
Resultado de operaciones financieras	168	*-6,8%*
Otros ingresos y gastos de explotación	-229	*+1,4%*
MARGEN BRUTO	**12.656**	***+4,4%***

(1) Ingresos por servicios = Comisiones +Resultado del servicio de seguros. (2) En Resto ingresos se incluye resultado de participadas (incluido el de SegurCaixa Adeslas), ROF y otros ingresos y gastos de explotación.

Pintor Sorolla, 2-4
46002 Valencia
www.CaixaBank.com

#ResultadosCABK







CaixaBank
Tú y yo. Nosotros.