

1S26

Resultados

29 JULIO 2026



El propósito de esta presentación es meramente informativo y no pretende prestar un servicio financiero ni de asesoramiento, ni debe entenderse como una oferta de venta, intercambio, adquisición o invitación para adquirir cualquier clase de valores, producto o servicio financiero de CaixaBank, S.A. ("CaixaBank") o de cualquier otra de las sociedades mencionadas en la misma. La información contenida en la misma está sujeta, y debe tratarse, como complemento al resto de información pública disponible. Toda persona que en cualquier momento adquiriera un valor debe hacerlo únicamente en base a su propio juicio o por la idoneidad del valor para su propósito y ello exclusivamente sobre la base de la información pública contenida en la documentación elaborada y registrada por el emisor en el contexto de esa oferta o emisión concreta de la que se trate, habiendo recibido el asesoramiento profesional correspondiente, si lo considera necesario o apropiado según las circunstancias, y no basándose en la información contenida en esta presentación.

CaixaBank advierte que esta presentación puede contener manifestaciones sobre previsiones y estimaciones sobre negocios y rentabilidades futuras. Particularmente, tanto la información financiera como no financiera relativa al Grupo CaixaBank relacionada con resultados de inversiones y participadas ha sido elaborada fundamentalmente sobre la base de estimaciones realizadas por CaixaBank (incluyendo los factores ambientales, sociales y de gobierno corporativo ("ASG")). A tener en cuenta que dichas estimaciones representan nuestras expectativas en relación con la evolución de nuestro negocio, por lo que pueden existir diferentes riesgos, incertidumbres y otros factores relevantes que pueden causar una evolución que difiera sustancialmente de nuestras expectativas. Estos factores, entre otros, hacen referencia a la situación del mercado, cuestiones de orden macroeconómico, directrices regulatorias y gubernamentales, movimientos en los mercados bursátiles nacionales e internacionales, tipos de cambio y tipos de interés, cambios en la posición financiera de nuestros clientes, deudores o contrapartes, así como nuestra capacidad para alcanzar nuestras expectativas o compromisos en materia ASG, que pueden depender de terceros, como nuestros objetivos de descarbonización, etc. Estos factores de riesgo, junto con cualquier otro mencionado en informes pasados o futuros, podrían afectar adversamente a nuestro negocio y las previsiones contenidas en esta presentación, incluyendo las relativas a objetivos ASG. Otras variables desconocidas o imprevisibles, o en las que exista incertidumbre sobre su evolución y/o sus potenciales impactos pueden hacer que los resultados difieran materialmente de aquéllos descritos en las previsiones y estimaciones.

Los estados financieros pasados y tasas de crecimiento anteriores no deben entenderse como una garantía de la evolución, resultados futuros o comportamiento y precio de la acción (incluyendo el beneficio por acción). Ningún contenido en esta presentación debe ser tomado como una previsión de resultados o beneficios futuros. Adicionalmente, debe tenerse en cuenta que esta presentación se ha preparado a partir de los registros de contabilidad mantenidos por CaixaBank y por el resto de entidades integradas en el Grupo CaixaBank, e incluye ciertos ajustes y reclasificaciones que tienen por objeto homogeneizar los principios y criterios seguidos por las sociedades integradas con los de CaixaBank, como en el caso concreto del Banco Portugués de Inversión ("BPI"), por lo que los datos contenidos en esta presentación pueden no coincidir en algunos aspectos con la información financiera publicada por dicha entidad.

En particular, respecto a los datos proporcionados por terceros, ni CaixaBank, ni ninguno de sus administradores, directores o empleados, garantiza o da fe, ya sea explícita o implícitamente, que estos contenidos sean exactos, precisos, íntegros o completos, ni está obligado a mantenerlos debidamente actualizados, ni a corregirlos en caso de detectar cualquier carencia, error u omisión. Asimismo, en la reproducción de estos contenidos por cualquier medio, CaixaBank podrá introducir las modificaciones que estime conveniente, podrá omitir parcial o totalmente cualquiera de los elementos de esta presentación, y en caso de discrepancia con esta versión no asume ninguna responsabilidad.

Lo expuesto en esta declaración debe ser tenido en cuenta por todas aquellas personas o entidades que puedan tener que adoptar decisiones o elaborar o difundir opiniones relativas a valores emitidos por CaixaBank y, en particular, por los analistas e inversores que manejen la presente presentación. Se invita a todos ellos a consultar la documentación e información pública comunicada o registrada por CaixaBank ante la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV). En particular, se advierte de que este documento contiene información financiera no auditada.

Determinadas imágenes incluidas en esta presentación (incluidas las de la portada) proceden de herramientas de inteligencia artificial y se utilizan exclusivamente con fines ilustrativos. En consecuencia, no deben interpretarse como datos reales, hechos verificables ni información financiera, estratégica o corporativa. CaixaBank realiza un riguroso análisis de los contenidos para evaluar su precisión y veracidad antes de su publicación. Algunas imágenes podrían estar sujetas a derechos de propiedad intelectual de terceros o a ciertas limitaciones en cuanto a su uso.

De acuerdo a las Medidas Alternativas del Rendimiento ("MAR", también conocidas por sus siglas en inglés como APMs, Alternative Performance Measures) definidas en las Directrices sobre Medidas Alternativas del Rendimiento publicadas por la European Securities and Markets Authority el 5 de octubre de 2015 (ESMA/2015/1415), en esta presentación se utilizan ciertas MAR, que no han sido auditadas, con el objetivo de que contribuyan a una mejor comprensión de la evolución financiera de la compañía. Estas medidas deben considerarse como información adicional, y en ningún caso sustituyen la información financiera elaborada bajo las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF"), también conocidas por sus siglas en inglés como "IFRS" (International Financial Reporting Standards). Asimismo, tal y como el Grupo CaixaBank define y calcula estas medidas puede diferir de otras medidas similares calculadas por otras compañías y, por tanto, podrían no ser comparables. Se ruega consultar el apartado Glosario del Informe de Actividad y Resultados correspondiente de CaixaBank para el detalle de las MAR utilizadas y la conciliación de ciertos indicadores.

Esta presentación no ha sido objeto de aprobación o registro por parte de la CNMV ni de ninguna otra autoridad en otra jurisdicción. Su contenido está regulado por la legislación española aplicable en el momento de su elaboración, y no está dirigido a ninguna persona física o jurídica localizada en cualquier otra jurisdicción. Por esta razón, no necesariamente cumplen con la regulación o con los requisitos legales que resulten de aplicación en otras jurisdicciones.

Sin perjuicio de los requisitos legales o de cualquier limitación impuesta por CaixaBank que pueda ser aplicable, se prohíbe expresamente cualquier modalidad de uso o explotación de los contenidos de esta presentación, así como del uso de los signos, marcas y logotipos que se contienen en la misma. Esta prohibición se extiende a todo tipo de reproducción, distribución, cesión a terceros, comunicación pública y transformación, mediante cualquier tipo de soporte o medio, con finalidades comerciales, sin autorización previa y expresa de CaixaBank y/u otros respectivos propietarios de la presentación. El incumplimiento de esta restricción puede constituir una infracción que la legislación vigente puede sancionar en estos casos.



» Impulso comercial apoyado en la vinculación de clientes Últimos 12 meses

Altas clientes (Esp.)
>1,1MM

Recursos de clientes
+7,6%

Crédito sano
+8,2%

Seguros protección
+11,8% (primas)

» Mejora sostenida de cuotas de mercado⁽¹⁾ Variación interanual

Nóminas
domiciliadas
+15pbs

Depósitos
de hogares
+5pbs

Seguros
vida-ahorro
+117pbs

Crédito
sector privado
+12pbs

Seguros
vida-riesgo
+127pbs

Seguros
no-vida
+50pbs

» Morosidad a la baja (ratio por debajo del 1,8%), cobertura al alza (81%)

» Amplia liquidez (165.763 MM€) y solvencia (12,54% CET1)

» Rentabilidad (RoTE) sostenida del 18,0%

RESULTADO NETO

3.203 MM€

var. **+8,5%**

**Fuerte
compromiso
de apoyo a
economía y
sociedad**

(1) Cuota de mercado en España según últimos datos disponibles, datos a junio para nóminas y seguros vida ahorro (estimado en base a total seguros), depósitos de hogares y crédito al sector privado, y seguros de no-vida, para seguros vida-riesgo datos a marzo. Fuente: Banco de España, ICEA y Seguridad Social.

Claves del primer semestre de 2026

Compromiso con las personas y la sociedad



ALGUNOS EJEMPLOS:



Sin dejar a nadie atrás

- **> 3.700** municipios⁽¹⁾ | **4.235** oficinas⁽²⁾ | **1.423** ofibuses⁽³⁾
- **~462.000** clientes con cuentas de pago básicas⁽⁴⁾
- **> 19.500** voluntarios y **> 4.600** actividades en el Mes Social
- Dualiza: **> 60k** estudiantes y **8.000** empresas vinculadas desde inicio



Fomentando el ahorro a medio/largo plazo

- **> 1 MM** clientes con aportaciones periódicas a ahorro jubilación
- **> 3,7 MM** clientes con productos de ahorro a medio/largo plazo⁽⁵⁾



Impulsando una economía más sostenible

- **> 81.000 MM€** en finanzas sostenibles

ÍNDICES ASG RATINGS



AAA
líder



2
escala 5 a 7



88
de 0 a 100



9,5
negligible



4,9
escala 0 a 5



A
liderazgo

Y apoyando emprendedores y familias a través de nuestra actividad diaria y de MicroBank

(1) Incluye cobertura mediante oficina física, cajero u oficina móvil (cobertura de 1.423 municipios con oficina móvil). (2) Incluye oficinas y centros de atención en España. (3) Municipios cubiertos por ofibuses. (4) Incluye cuentas de pago básicas y "cuentas de inserción" para trabajadores migrantes y/o informales. (5) Seguros de ahorro, planes de pensiones, carteras gestionadas o fondos.

MicroBank: referente en microcréditos con impacto social



Microcréditos concedidos⁽¹⁾
282.288 | 2.515 MM€
(2MM | 15.548 MM€ desde inicio)

MICROCRÉDITOS A FAMILIAS⁽²⁾

25% nuevos
residentes

47% mujeres

MICROCRÉDITOS A EMPRENDEDORES⁽²⁾

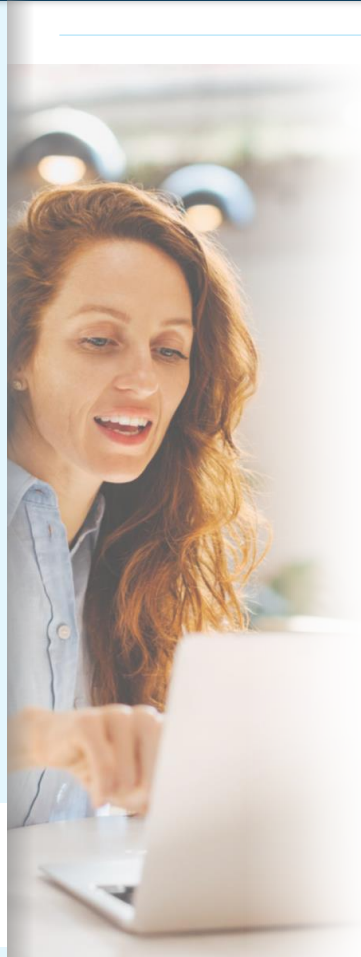
43% nuevos
emprendedores

23% España rural



Puestos de trabajo creados⁽¹⁾
29.371
(405.115 desde inicio)

Con el apoyo de
entidades colaboradoras
e instituciones europeas



Ejemplos de otros servicios:

SKILLS & EDUCATION

Préstamo para estudiantes, hasta 10,5 años y con carencia de hasta 54 meses

~7.000 estudiantes

76% mejora su situación laboral

ASESORAMIENTO EMPRESARIAL

Acompañamiento a través de más de 300 entidades colaboradoras

~2.300

emprendedores asesorados

EMPRENDIMIENTO FEMENINO

Asesoramiento, formación y Mentoring (objetivo: ↓ brecha de género en el emprendimiento)

200 plazas/año

MICROBANK ACADEMY

Plataforma gratuita de formación 100% online para emprendedores, sean o no clientes

146 cursos

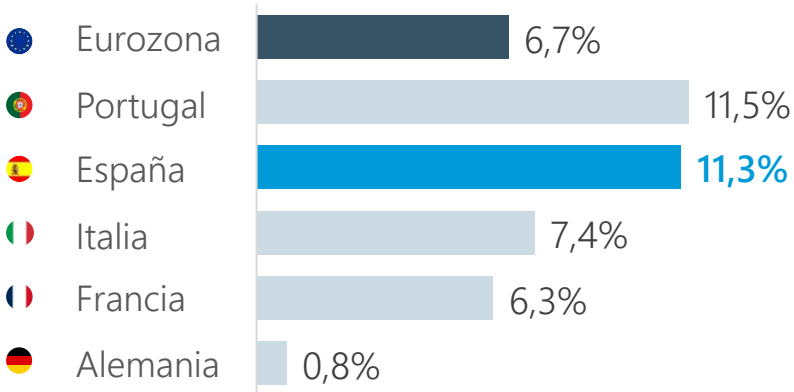
MicroBank: líder en microcrédito en Europa

La economía española se mantiene fuerte y resiliente frente a un entorno de incertidumbre



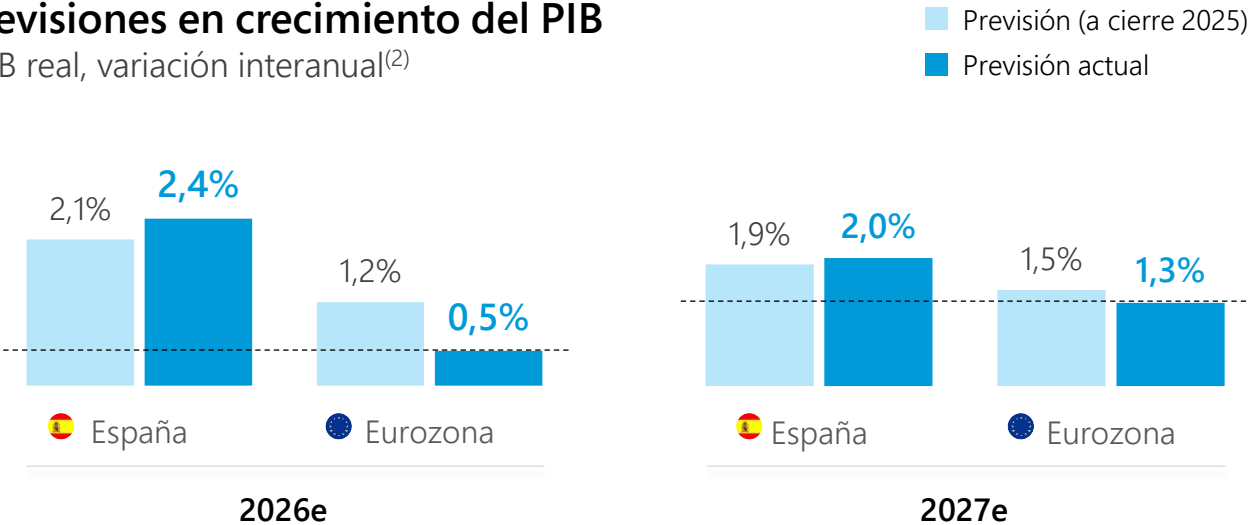
Crecimiento por encima de la Zona Euro

Crecimiento PIB real, % (1T26 vs. 4T19)⁽¹⁾



Revisiones en crecimiento del PIB

PIB real, variación interanual⁽²⁾



Fortalezas frente a los riesgos del entorno

Variación interanual

• Creación de empleo ⁽³⁾	+2,3%	• Repunte inversión ⁽⁶⁾	+5,6%
• Aumento de la población ⁽³⁾	+1,0%	• Dinamismo exportaciones servicios ⁽⁷⁾	+4,3%
• Renta bruta disponible ⁽⁴⁾	+5,1%	• Crecimiento saludable consumo ⁽⁷⁾	+3,2%
• Deuda sector privado s/PIB vs. EZ ⁽⁵⁾	-29 pp	• Elevada tasa de ahorro ⁽⁸⁾	11,8%

Grandes desafíos de la economía española: productividad, demografía, cuentas públicas, vivienda

(1) Eurostat. (2) CaixaBank Research. Previsiones finales de julio. (3) INE, EPA. 2T26/2T25. (4) INE, CTNSFI. 1T26/1T25. (5) Fuente: Eurostat. Diferencia en p.p de la ratio de endeudamiento sobre PIB. Incluye hogares y empresas no financieras (datos no consolidados referidos a crédito y deuda) 1T26, últimos datos disponibles. (6) En términos reales. FBKF INE, Contabilidad Nacional. 1T26/1T25. (7) En términos reales INE, Contabilidad Nacional. 1T26/1T25. (8) Tasa de Ahorro de las familias.

Actividad comercial



Aceleramos impulso comercial y captación de clientes

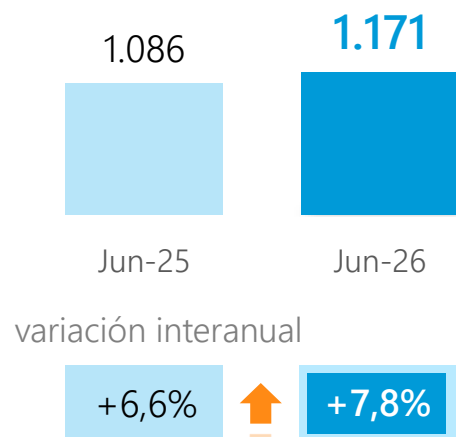


Mejor Banco de España y
Mejor Banco para
Particulares en España 2026

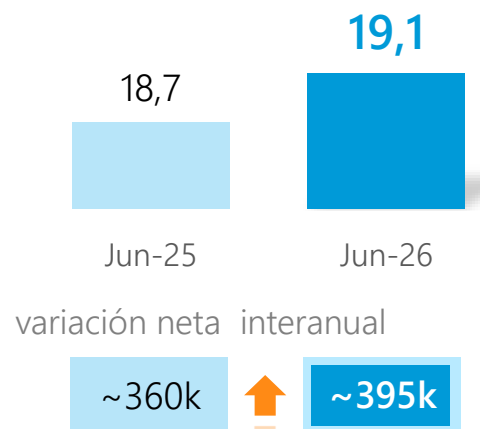


Mejor Banco de España y
Mejor Banco en Europa
Occidental 2026

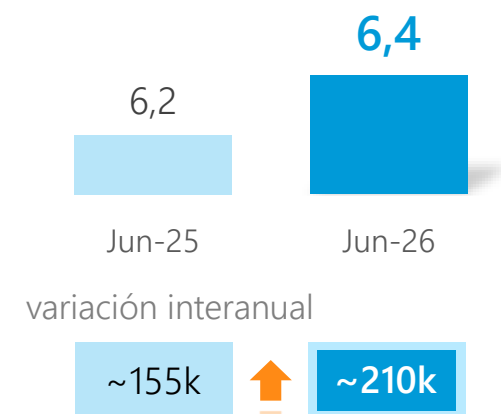
Buena evolución del volumen de negocio⁽¹⁾ En miles de millones de euros



Nuestra base de clientes sigue creciendo Clientes en España, en millones

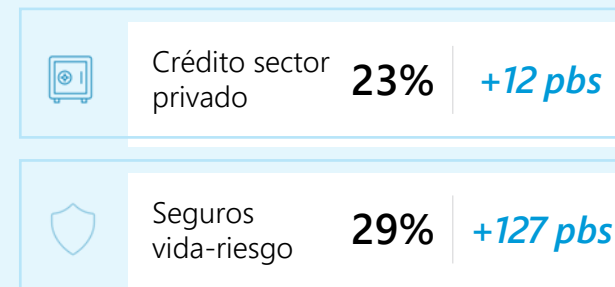
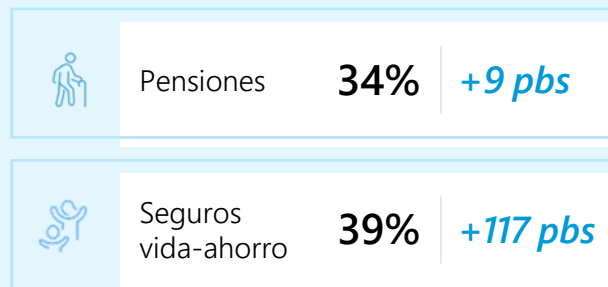
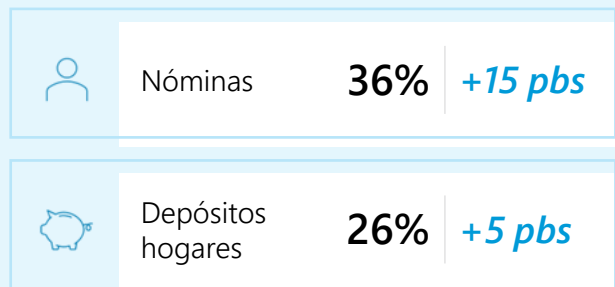


Aumentan los clientes con nóminas En millones de clientes - España



Ganancias en cuotas de mercado

Cuotas de mercado en España⁽²⁾. Variación interanual, en pbs



Mejora de la vinculación y de la experiencia de clientes en todos los canales

(1) Crédito sano (sin dudosos) más recursos de clientes . Variación interanual (junio 2026 vs junio 2025). Datos Grupo CaixaBank

(2) Últimos datos disponibles. Fuente: Seguridad Social, Banco de España e ICEA.

Imagin: palanca de captación y crecimiento



CLIENTES

4,2 MM

+8% var. 12 meses

Imagin aporta
~**50%** del Grupo
NUEVOS CLIENTES⁽²⁾

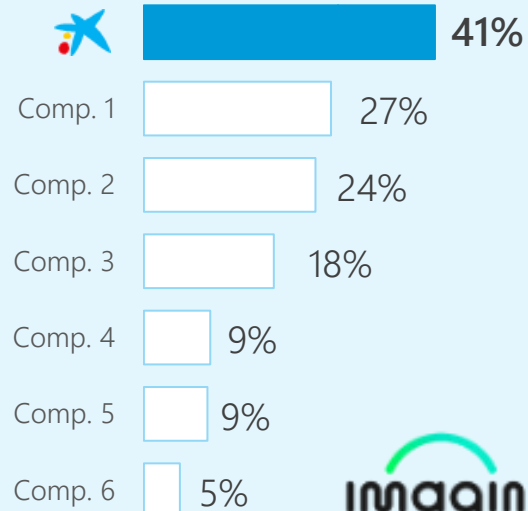
VOLUMEN DE NEGOCIO⁽³⁾

~24.000 MM€

+20% var. 12 meses

Líder en banca móvil

Penetración de la banca móvil
de 16 a 34 años en España⁽¹⁾, %



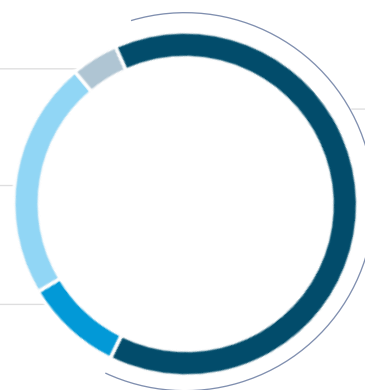
Gama completa de soluciones

Desglose por producto del volumen de negocio⁽³⁾, imagin.

Consumo ~**2.200 MM€**

Hipotecas ~**5.400 MM€**

Resto ~**1.100 MM€**



Depósitos ~**15.300 MM€**

Otros neobancos en España⁽⁴⁾

Neob. 1 ~4.600 MM€

Neob. 2 ~4.100 MM€

Neob. 3 ~1.300 MM€



**El neobanco
líder en España**

⁽¹⁾ En % del total de usuarios de banca móvil de 16 a 34 años en España. Fuente: GfK DAM (junio de 2026). Incluye: Bankinter, Banco Sabadell, Banco Santander, BBVA, ING y Revolut.

⁽²⁾ En % del total de altas de nuevos clientes en España (CABK + imagin) en los últimos 12 meses. ⁽³⁾ Préstamos + recursos. ⁽⁴⁾ N26, Revolut, y Myinvestor en España. Datos a marzo 2026. Fuente: AEB

Seguimos impulsando nuestra transformación

La transformación impulsa el crecimiento y mejora la experiencia de cliente⁽¹⁾

#1
Ranking

App mejor
valorada en
España⁽²⁾

+9%

Usuarios app
retail vs. 2024

>50%
+8pp vs. 2024

Peso de
las ventas
digitales⁽³⁾

+55%
v.i.

Leads comerciales
generados en canal
digital

↓
~75%

Tiempo de
preparación
entrevistas

40%

Consultas en app
sobre productos
resueltas con IA

Despliegue continuo de iniciativa - Ejemplos

- » Lanzamiento  **bizum** Pay para pagos en comercios
- » >200 operativas de la app **simplificadas** y rediseñadas
- » Proceso de alta digital optimizado (# pantallas ↓25%)
- » Videollamada y compartir pantalla con gestor a través app
- » Despliegue gradual de la **nueva app de pymes**
- » Comunicación con clientes más personalizada en la app
- » IA agéntica en los chats de **atención al cliente**

Avanzamos en línea con los objetivos de nuestro Plan Estratégico

Dinámica muy positiva en crédito – acompañamos la demanda de familias y empresas

Variación interanual
Cartera de crédito sana⁽¹⁾
Grupo CaixaBank

+8,2%

+30.266 MM€

398.835
Millones de €

del que:



ADQUISICIÓN VIVIENDA

+6,7%

+9.052 MM€

**58% cartera
a tipo fijo vs.
~20% en 2021**



CRÉDITO AL CONSUMO

+11,5%

+2.519 MM€

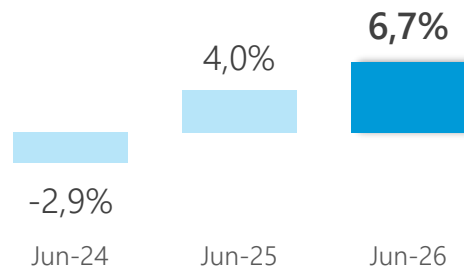


CRÉDITO A EMPRESAS

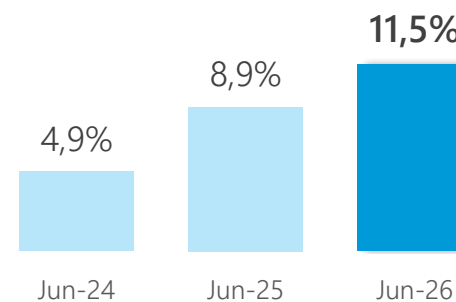
+10,6%

+18.034 MM€

VIVIENDA: variación interanual
de la cartera sana, en %

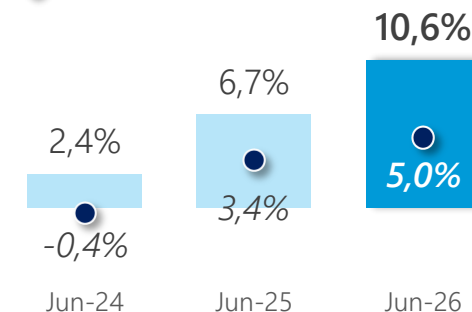


CONSUMO: variación interanual
de la cartera sana, en %



EMPRESAS: variación interanual
de la cartera sana, en %

● en España y en Portugal⁽²⁾



Crédito al sector privado en España: +5,5% yoy (vs. +3,7% yoy sector)⁽³⁾

(1) Cartera bruta menos dudosos. (2) Excluye crédito de sucursales de CIB fuera de España y de Portugal.

(3) Datos sectoriales correspondientes a la cartera de crédito sana, basados en la última información (a mayo 2026). Fuente: BdE.

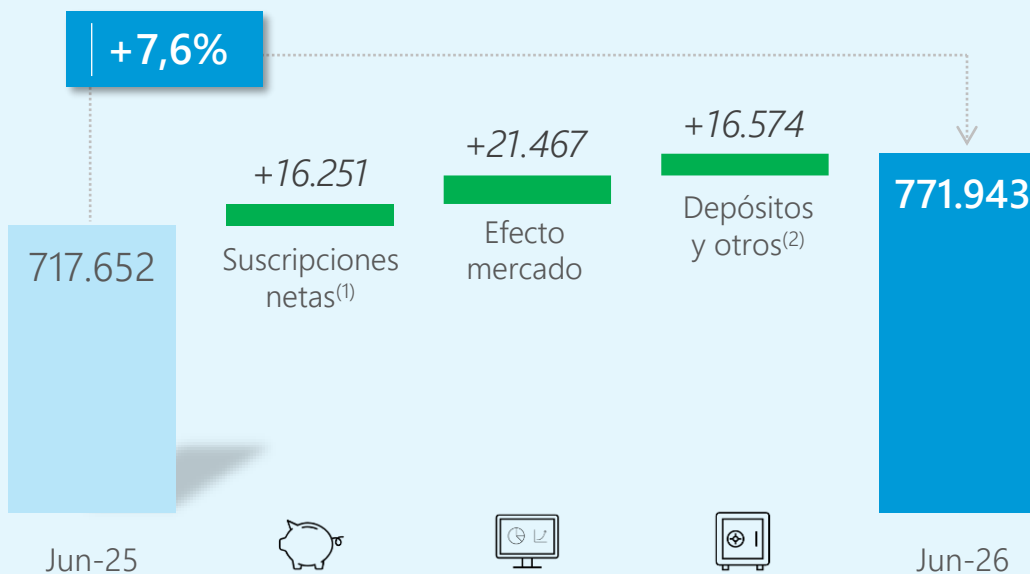
Fuerte crecimiento de los recursos de clientes

Recursos de clientes
Grupo CaixaBank

771.943
millones de €

Variación interanual
+7,6% | +54.291 MM€

Evolución interanual de los recursos de clientes apoyada en la evolución de suscripciones netas y los depósitos, en millones de euros y en %

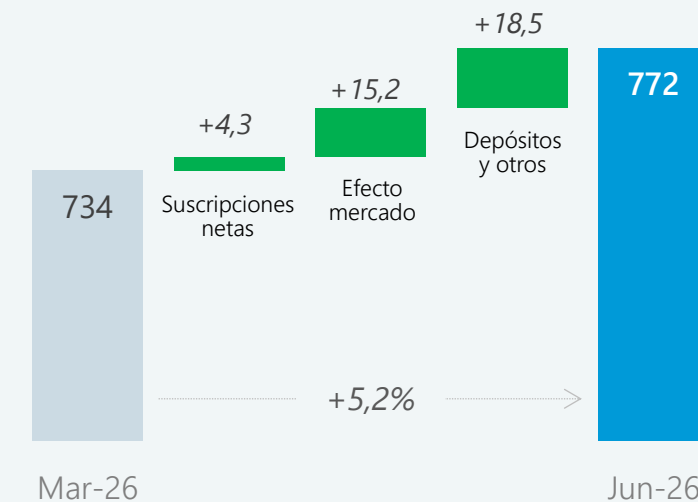


CUOTA DE DEPÓSITOS
HOGARES Y GESTIÓN
PATRIMONIAL⁽³⁾

28%
+24 pbs yoy

Trimestre marcado por la buena evolución de la gestión patrimonial y los depósitos

Datos en miles de millones de euros y en %



(1) Incluye suscripciones netas de fondos de inversión con carteras gestionadas y SICAVs, planes de pensiones y seguros. (2) Incluye las CTAs y otras cuentas. (3) Cuota de mercado según última información disponible: datos a junio de 2026 para depósitos hogares a plazo, fondos de inversión, planes de pensiones y seguros de ahorro (estimado en base a total seguros). Fuente: INVERCO, ICEA y BdE.

Aumento en productos de gestión patrimonial

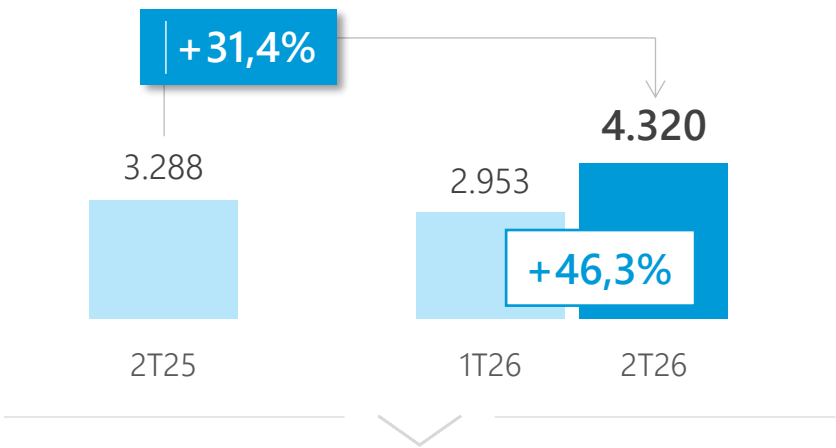


Un modelo de asesoramiento robusto y diferencial

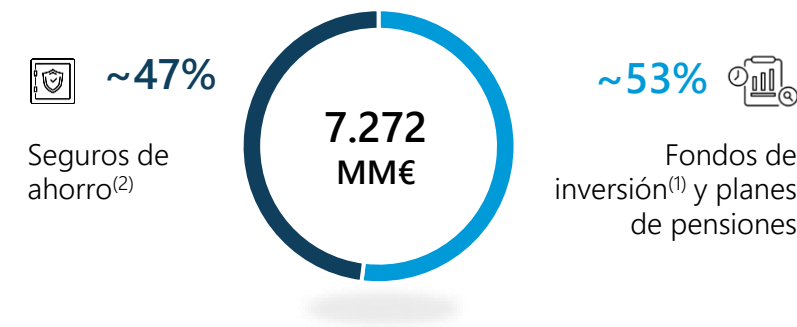
Mejor banca privada en España, por 4º año consecutivo



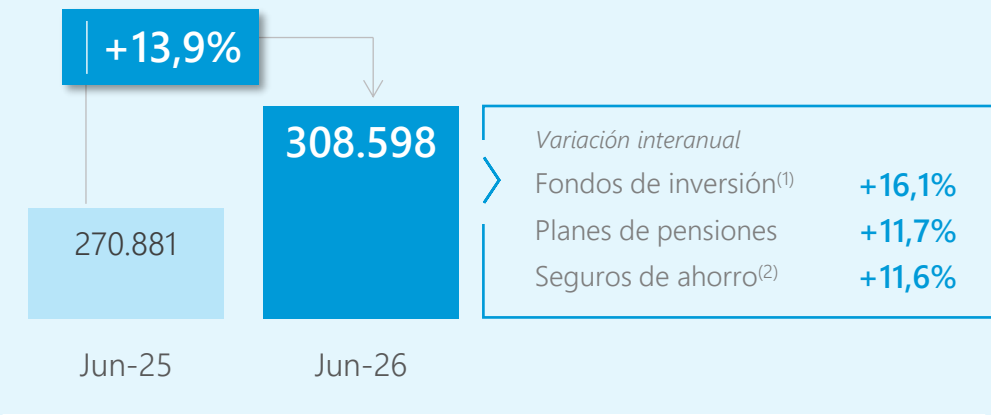
Suscripciones netas (fondos de inversión⁽¹⁾, seguros de ahorro⁽²⁾ y planes de pensiones), en millones de euros



Desglose de las suscripciones netas (fondos de inversión⁽¹⁾, seguros de ahorro⁽²⁾ y planes de pensiones), en millones de euros

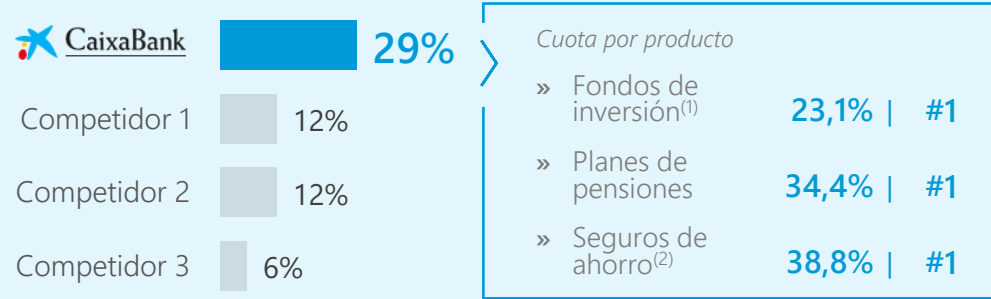


Patrimonio gestionado (fondos de inversión⁽¹⁾, seguros de ahorro⁽²⁾ y planes de pensiones), en millones de euros



Variación interanual	
Fondos de inversión ⁽¹⁾	+16,1%
Planes de pensiones	+11,7%
Seguros de ahorro ⁽²⁾	+11,6%

Líder en cuota de mercado de gestión patrimonial
Ranking en gestión patrimonial⁽³⁾



Cuota por producto	
Fondos de inversión ⁽¹⁾	23,1% #1
Planes de pensiones	34,4% #1
Seguros de ahorro ⁽²⁾	38,8% #1

(1) Incluye carteras gestionadas y SICAVs. (2) Incluye Unit Linked. (3) En base a los últimos datos disponibles de ICEA e INVERCO. El grupo de comparables incluye: BBVA, Ibercaja y SAN (datos a marzo de 2026). Datos CaixaBank a junio de 2026 para fondos de inversión, estimación interna para planes de pensiones y seguros de ahorro.

p. 13

Dinámica positiva en la cartera de seguros protección

Primas de seguros protección⁽¹⁾

30 de Junio de 2026
(variación interanual)

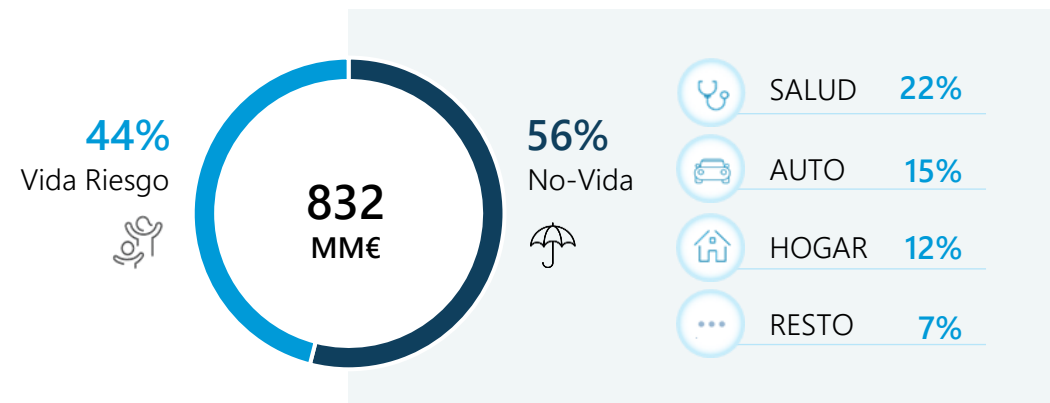
+11,8%

del que:

- > Vida-Riesgo: **+12,8%**
- > No Vida: **+11,2%**

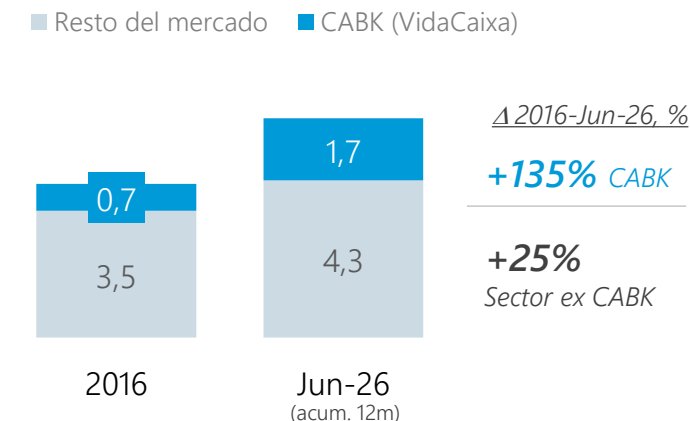
Buen ritmo de la nueva producción

Desglose de la nueva producción de primas de seguros de protección (últimos 12 meses)⁽²⁾



Track-record de crecimiento

Primas de seguros vida-riesgo en España⁽³⁾, en miles de MM€



Mayor contribución de la oferta MyBox : 83% de la nueva producción⁽⁴⁾

Seguimos ganando cuota de mercado

Cuotas de mercado en España⁽⁵⁾. Variación interanual, en pbs

	Seguros vida-riesgo	28,9%	+127 pbs		Seguros de hogar	10,5%	Estable
	Seguros de salud	31,6%	+97 pbs		Seguros auto	3,5%	+50 pbs

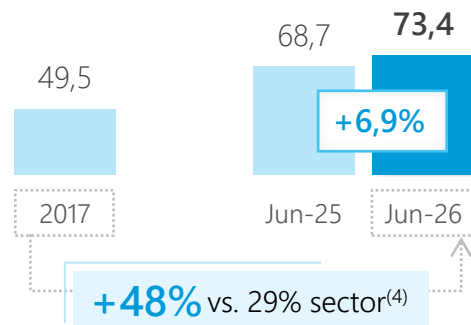
(1) Cartera de primas (visión anualizada). Incluye primas de vida riesgo de VidaCaixa (sin BPI Vida e Pensões) y primas de no-vida de SegurCaixa Adeslas comercializadas a través de la red de bancaseguros. (2) Nueva producción de los últimos 12 meses, primas anualizadas. (3) En base a últimos datos disponibles de ICEA (Mayo de 2026). (4) Datos acumulados 12 meses. (5) En España, en base a los datos publicados por ICEA referidos a marzo 2026 para seguros de salud, seguros de hogar y seguros vida-riesgo, para seguros auto a junio.

BPI: Crecimiento, transformación y compromiso social



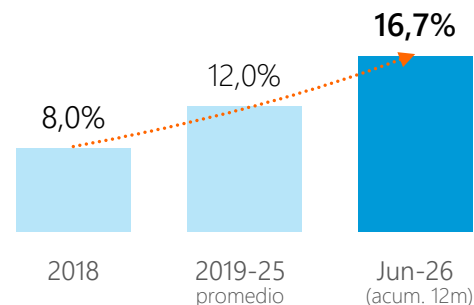
Crecimiento continuado del volumen de negocio⁽²⁾

En miles de millones de euros



Mejora de la rentabilidad

RoTE^(2,5), en %



Ganancias generalizadas en cuotas de mercado

Cuotas en Portugal⁽³⁾ (%), var. en pbs

		Δ yoy
Hipoteca	13,1%	+2
Crédito empresas ⁽⁴⁾	11,3%	+10
Fondos de inversión	10,7%	+77
Planes de pensiones	12,4%	+59

Mora por debajo del sector

Ratio de morosidad⁽²⁾, en %



MEJORA DE RATINGS

FitchRatings **A+** (desde A)

MOODY'S RATINGS **A1** (desde A2)

ACELERANDO LA TRANSFORMACIÓN

Formación empleados en IA

Evolución canales (nueva app empresas)

Contratación talento joven (71% de las nuevas)

Resultado neto en Portugal

218
Millones de €^(1,2)



(1) Contribución al resultado de la actividad bancaria en Portugal (no incluye los resultados de las participaciones en BFA y BCI). (2) Segmento BPI. Resultado excluye dividendo BFA devengado en 1S. (3) Datos a mayo 2026, ex BPI. Fuente: Banco de Portugal. (4) Excluye bonos corporativos. La cuota considerándolos sería un 12,5%. (5) Datos de 2022 reexpresados según NIIF 17/9. Datos de 2018-21 según información pública NIIF 4. (6) Ratio de morosidad del sector privado residente, según últimos datos del Banco de Portugal (a marzo de 2026).

Fortaleza de balance

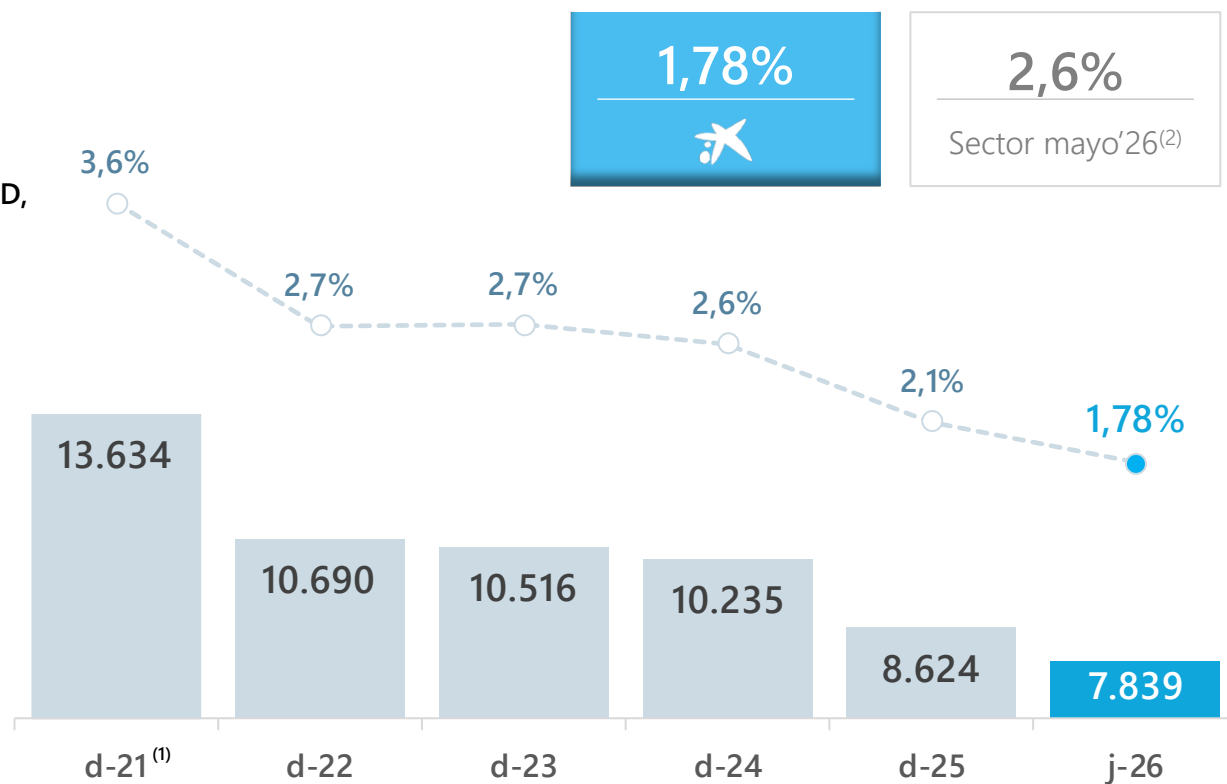


Morosidad por debajo del 1,8%

MorosidadRATIO
MORA**1,78%**

Liquidez

Solvencia

RATIO DE
MOROSIDAD,
%SALDO
DUDOSO,
MM€

Dudosos caen en el año:

-785 MM€ | -9,1%**Ratio de morosidad por segmentos (%)**

Datos a 30 de junio de 2026. Variación anual



Hipotecario

1,5%**-39 pbs**

Consumo

2,8%**+2 pbs**

Empresas

2,0%**-22 pbs**

(1) Datos de 2021 afectados por la incorporación de Bankia.

(2) Datos del Banco de España. Ratio de morosidad de los créditos al sector privado residente.

Amplios niveles de liquidez

Morosidad

RATIO MORA
1,78%

Liquidez

RATIO LCR⁽¹⁾
193%

Solvencia

165.763 MM€
Activos líquidos

193%
Ratio LCR⁽¹⁾

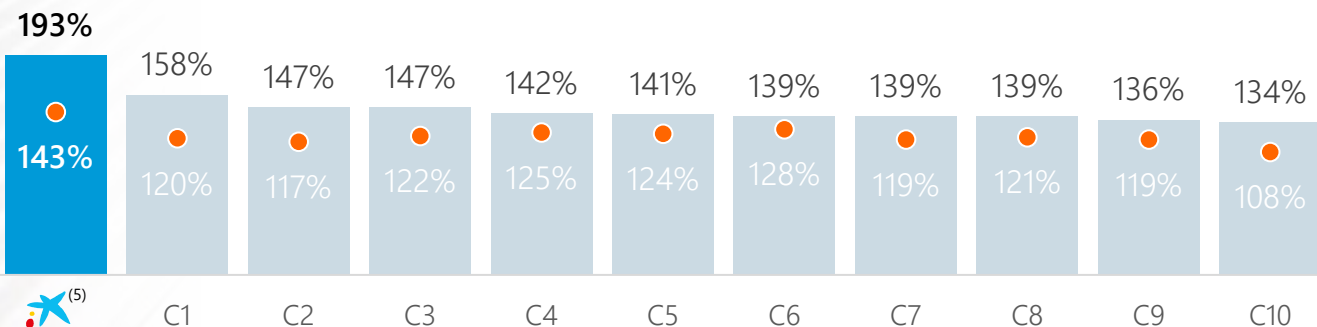
88%
Ratio LtD⁽²⁾

143%
Ratio NSFR⁽³⁾

Ratios de liquidez muy por encima de las de comparables

■ Ratio LCR, % (media 12 meses)

● Ratio NSFR, %^(3,4)



Elevadas calificaciones crediticias

MOODY'S
RATINGS

A2

En 1T26 mejora de la fortaleza intrínseca (de baa1 a a3)⁽⁶⁾

S&P Global

A+

FitchRatings

A+ estable
desde A- positiva⁽⁷⁾

(1) LCR, Liquidity Coverage Ratio (coeficiente de cobertura de liquidez). Media últimos 12 meses. El dato puntual a 30 de junio de 2026 es 184%. (2) LtD: Loan to Deposit. (3) NSFR, Net Stable Funding Ratio (coeficiente de financiación estable neta).

(4) Últimos datos de Pilar3 disponibles a marzo 2026 para CaixaBank y diciembre de 2025 para la media ponderada de los comparables. El grupo comparable incluye a las 10 principales entidades (excluyendo CaixaBank) del índice SX7E por capitalización bursátil a 31 de marzo de 2026. (5) LCR medio a 12 meses y NSFR a cierre del periodo de CaixaBank a diciembre de 2025, situados en 200% y 146%, respectivamente. (6) Mejora de la deuda senior no preferente (de Baa1 a A3), subordinada Tier 2 (de Baa2 a Baa1) e instrumentos adicionales Tier 1 (de Ba1 (hyb) hasta Baa3 (hyb)). (7) Mejora mediante dos revisiones distintas en may-26 y jul-26.

Fuerte generación orgánica de capital

Morosidad

RATIO MORA **1,78%**

Liquidez

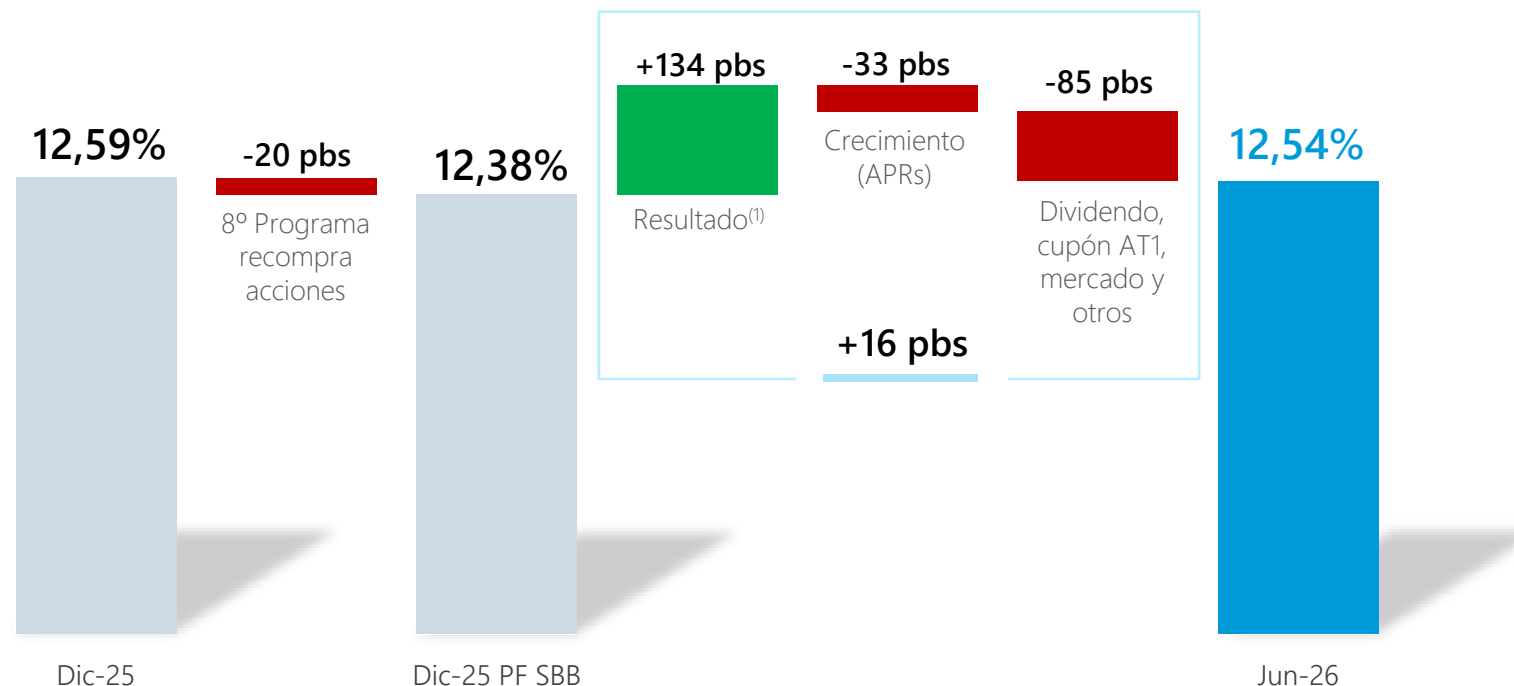
RATIO LCR **193%**

Solvencia

RATIO CET1 **12,54%**

Solvencia – Ratio CET1

Datos en % de los activos ponderados por riesgo



12,5% Ratio CET1⁽²⁾

+339 pbs⁽³⁾ Colchón sobre requerimiento mínimo

16,8% Ratio Capital Total

27,8% Ratio MREL

8º programa de recompra de acciones (500 MM€) en fase de ejecución (41,71%)⁽⁴⁾

(1) Incluye la generación de capital procedente del resultado neto y del consumo de capital asociado a los DTAs. (2) Ratio regulatoria a junio-26 es del 12,33%. (3) Colchón en base a la ratio Tier1 de gestión vs el requerimiento SREP para Tier1 en enero 2026: P2R del 1,75% y colchones (CBR) 3,63%, de los cuales colchón OEIS 0,50%, colchón anticíclico estimado 0,57%. (4) A 24 de julio de 2026 (Fuente: OIR)

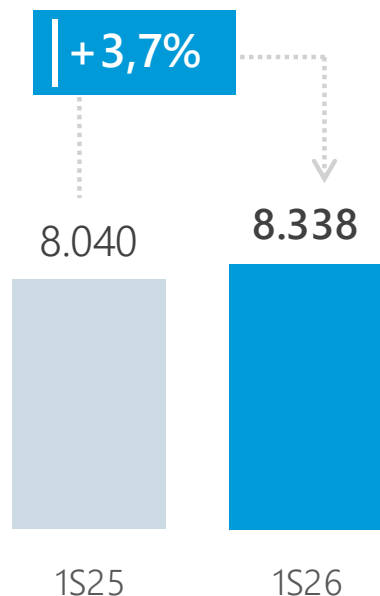
Resultados



La buena dinámica comercial se traslada a los ingresos

Ingresos totales (margen bruto)

En millones de euros y variación en porcentaje



Desglose de los ingresos totales

En millones de euros y variación en porcentaje

	1S26	Variación interanual
Margen de intereses	5.390	+2,0%
Ingresos por servicios ⁽¹⁾	2.772	+7,4%
<i>Gestión patrimonial⁽²⁾</i>	1.091	+12,1%
<i>Seguros de protección</i>	658	+14,5%
<i>Comisiones bancarias</i>	1.023	-1,1%
Resto ingresos ⁽³⁾	176	-0,4%

> Margen de intereses aumenta gracias al crecimiento en volúmenes.

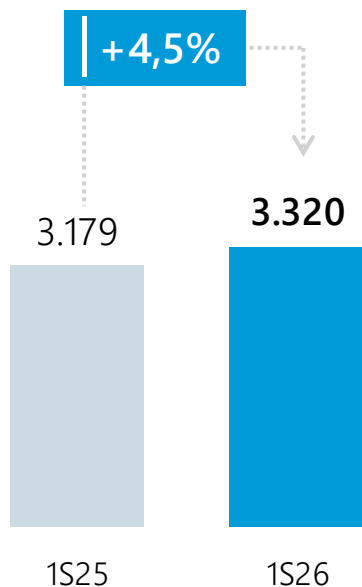
> El fuerte aumento de la actividad comercial genera un dinamismo creciente de los ingresos por servicios.

(1) Ingresos por servicios se presentan distribuidos según su naturaleza (en anexo se presenta su conciliación con la visión de gestión). (2) Incluye: ingresos vinculados a la gestión de fondos de inversión, seguros de ahorro y planes de pensiones. (3) En Resto de ingresos se incluye resultado de participadas (incluido el de SegurCaixa Adeslas), ROF y otros productos y cargas.

Ratio de eficiencia por debajo del 40%, pese al aumento de los costes

Total gastos

En millones de euros y variación en porcentaje



Desglose de los gastos

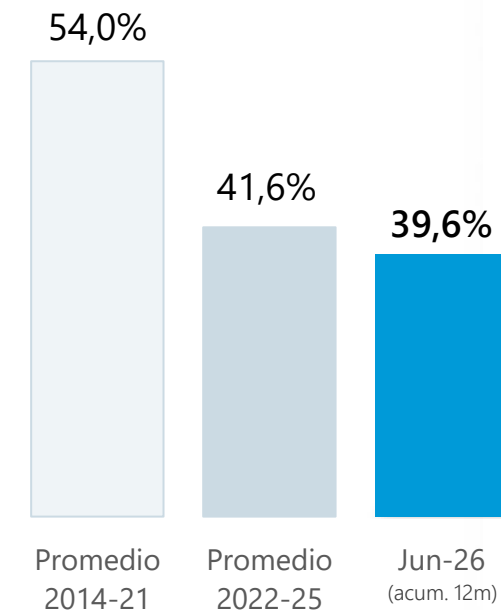
En millones de euros y variación en porcentaje

	1S26	Variación interanual
Personal	-2.045	+3,5%
Generales y amortizaciones	-1.275	+6,0%

- Incremento plantilla Grupo⁽¹⁾: 926 personas
- ~80% nuevos empleados <35 años⁽²⁾

Ratio de eficiencia recurrente

Datos acumulados 12 meses, en porcentaje

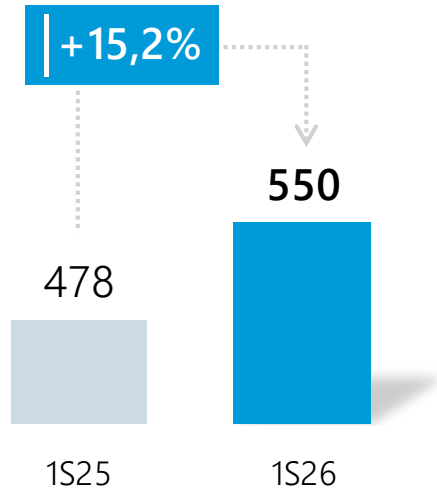


(1) Variación últimos 12 meses. (2) Altas de nuevos empleados menores de 35 años sobre total altas en los últimos 12 meses.

Coste del riesgo se mantiene estable y en niveles reducidos

Pérdida por deterioro de activos financieros y otras dotaciones

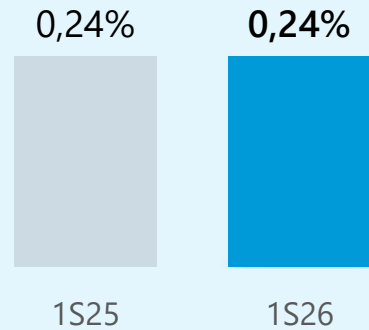
En millones de euros y variación en porcentaje



- Coste del riesgo continúa bajo en el 0,24%

Coste del riesgo

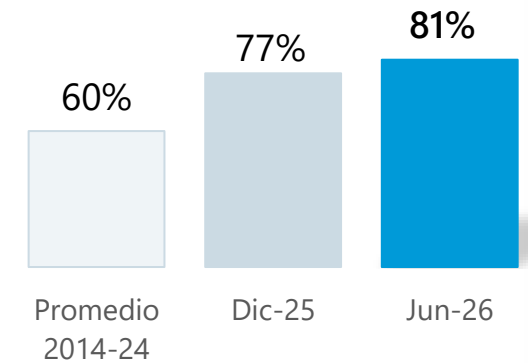
Acumulado 12 meses (ratio de provisiones sobre saldo medio cartera de crédito), en %



Elevados niveles de cobertura: provisiones totales de 6.335 MM€

Ratio de cobertura

En porcentaje



El resultado se sitúa en 3.203 millones de euros y el RoTE en el 18,0%

Cuenta de resultados Grupo CaixaBank

En millones de euros

	1S26	Variación interanual
Margen de intereses	5.390	+2,0%
Ingresos por servicios	2.772	+7,4%
Otros ingresos	176	-0,4%
Margen bruto	8.338	+3,7%
Total gastos de adm. y amortización	-3.320	+4,5%
Margen de explotación	5.018	+3,2%
Pérdidas deterioro activos financieros	-480	+28,8%
Otras dotaciones a provisiones	-70	-33,1%
Bº/pérdidas en baja de activos y otros	71	-
Impuestos, minoritarios y otros ⁽¹⁾	-1.336	-4,7%
Resultado atribuido al Grupo	3.203	+8,5%

Rentabilidad (RoTE)

18,0%

Resultado atribuido (MM€)

3.203

+8,5%

variación interanual

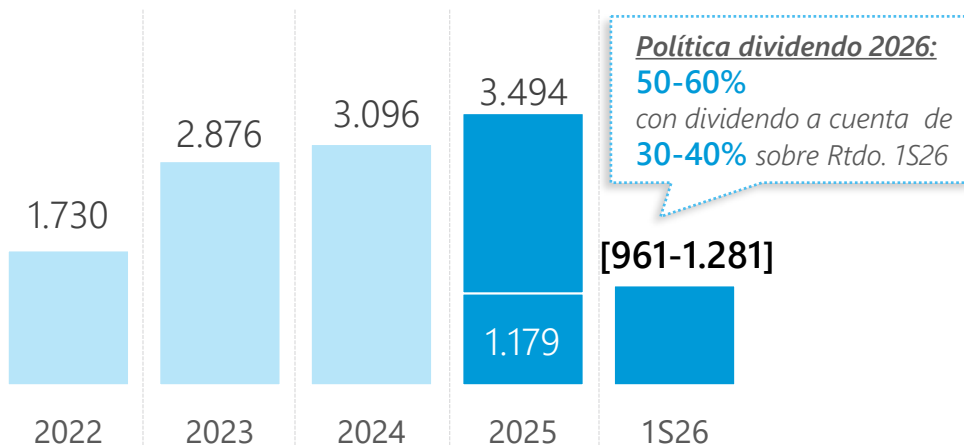
(1) En la línea de impuestos sobre beneficios, se incluye el devengo lineal del Impuesto sobre el Margen de Intereses y Comisiones (IMIC): -304 MM€ / -296MM€ en 2025.

Rentabilidad razonable y elevada fortaleza financiera permiten mantener una retribución adecuada a nuestros accionistas, que revierte a la sociedad

Remuneración al accionista

Dividendos 2022-1S26 (sobre beneficio del ejercicio)

En millones de €



Dividendos 2022-1S26⁽¹⁾: 12.317 MM€

Programa de recompra (año anuncio)

En millones de €



Distribución estructura accionarial

Datos accionariado y dividendo distribuido⁽¹⁾ a 30 de junio de 2026 (última información)



Fundación "la Caixa" - Ejemplos de beneficiarios de algunos programas⁽⁴⁾

68.281 niños atendidos	CaixaProinfancia (pobreza infantil)
42.957 contratos	Incorpora y Reincorpora
94.628 beneficiarios	Atención enfermedades avanzadas
566.907 beneficiarios	Personas mayores

(1) Considerando para 1S26 el punto medio del rango comprendido entre el 30%-40% del resultado. (2) De acuerdo con la información facilitada por la Fundación Bancaria "la Caixa" (y de su filial Critería Caixa SAU) a 30 de junio de 2026. (3) De acuerdo con la información facilitada por FROB (y su filial BFA, Tenedora de Acciones SAU) a 30 de junio de 2026. (4) Datos del año 2025. Fuente: Informe anual 2025 de la Fundación "la Caixa"

ANEXO



Conciliación visión ingresos por naturaleza y visión contable

Ingresos por naturaleza

En millones de euros

	1S26	
	MM€	Variación interanual
Margen de intereses	5.390	+2,0%
Ingresos por servicios ⁽¹⁾	2.772	+7,4%
<i>Gestión patrimonial (fondos, planes de pensiones, seguros de ahorro)</i>	1.091	+12,1%
<i>Seguros de protección (ingresos vida riesgo y comercialización seguros)</i>	658	+14,5%
<i>Comisiones bancarias (comisiones recurrentes y no recurrentes)</i>	1.023	-1,1%
Resto ingresos ⁽²⁾	176	-0,4%
MARGEN BRUTO	8.338	+3,7%

Ingresos visión contable-gestión

En millones de euros

	1S26	
	MM€	Variación interanual
Margen de intereses	5.390	+2,0%
Comisiones netas	2.075	+6,5%
Resultado del servicio de seguros	697	+10,1%
Resultado de participadas	229	+11,2%
Resultado de operaciones financieras	110	-19,3%
Otros ingresos y gastos de explotación	-162	-1,5%
MARGEN BRUTO	8.338	+3,7%

(1) Ingresos por servicios = Comisiones + Resultado del servicio de seguros. (2) En Resto ingresos se incluye resultado de participadas (incluido el de SegurCaixa Adeslas), ROF y otros ingresos y gastos de explotación.

Pintor Sorolla, 2-4
46002 Valencia
www.CaixaBank.com

#ResultadosCABK

