

CaixaBank llança una renda vitalícia que permet als clients incrementar la renda mensual per fer front a imprevistos

- **La Renda Vitalícia Capital Reservat Flexible ofereix l'opció d'augmentar els ingressos mensuals que es perceben de per vida a canvi de reduir el capital que es deixa en herència.**
- **L'elecció de modificar la renda per fer front a imprevistos es fa amb el menor impacte fiscal, ja que no cal cancel·lar l'assegurança ni iniciar-ne una de nova.**
- **VidaCaixa abona cada any més de 2.700 milions d'euros en prestacions en forma de renda mensual.**

26 de març de 2026

CaixaBank llança una nova assegurança d'estalvi, la Renda Vitalícia Capital Reservat Flexible, que [funciona com les rendes vitalícies habituals](#), però amb la possibilitat d'incrementar la renda mensual que reben els clients en qualsevol moment. D'aquesta manera, si ho necessiten, podran prioritzar els ingressos recurrents per fer front a imprevistos a canvi de reduir el capital que deixen en herència. Aquestes modificacions es podran fer un cop l'any i es duran a terme sense haver de cancel·lar l'assegurança, de manera que tinguin el menor impacte fiscal possible.

Les rendes vitalícies ofereixen als clients un pagament mensual de per vida, que en molts casos serveix per complementar les pensions i mantenir així el seu nivell de vida. L'import d'aquesta renda dependrà de la quantitat inicial aportada. Es tracta d'una alternativa que ja utilitzen prop de 650.000 clients de CaixaBank i VidaCaixa, líder destacat d'aquest mercat amb una quota del 62%.

L'assegurança de renda vitalícia flexible funciona de manera molt similar: s'aporta una prima inicial, amb la qual s'abona una renda mensual, i es garanteix el 101% d'aquesta en forma de capital que quedarà per als hereus. En aquest cas, a més, el client podrà incrementar l'import que rep cada mes a canvi de reduir el capital destinat als seus hereus. És a dir, reduint el percentatge de la prima inicial que es destinarà a l'herència: es pot reduir entre el 50% i el 90%.

Aquesta assegurança facilita, així, una gestió més personalitzada dels ingressos durant la jubilació, una etapa cada cop més llarga, i esdevé una eina de suport financer davant de situacions imprevistes. Per exemple, per afrontar una situació de dependència, una despesa mèdica inesperada, ajudar econòmicament un familiar o compensar la reducció d'altres ingressos durant la jubilació.

Innovació davant el repte de la longevitat

CaixaBank amplia d'aquesta manera la seva oferta de rendes vitalícies, dissenyades per oferir seguretat i estabilitat. A més, amb aquest producte, afegeix un nivell addicional de flexibilitat per a les persones que busquen complementar els seus ingressos durant la jubilació.

Aquesta nova modalitat respon de manera innovadora als reptes econòmics associats a la longevitat i a les creixents necessitats de flexibilitat, estabilitat i seguretat financera de la població sènior.

Amb aquesta incorporació, CaixaBank, [a través de VidaCaixa](#), consolida el seu posicionament com a entitat de referència en rendes vitalícies, posant a disposició dels clients la gamma més completa i versàtil del mercat.

650.000 clients amb una renda vitalícia

Actualment, CaixaBank acompanya 650.000 clients durant la jubilació a través de les seves rendes vitalícies. De fet, gairebé la meitat d'aquests clients (el 43%) té més d'una pòlissa contractada, fet que demostra la confiança d'aquests estalviadors en aquest tipus de productes.

En un context marcat per l'augment de l'esperança de vida, cada vegada més persones afronten el repte de mantenir la seva estabilitat econòmica en totes les etapes vitals. Davant d'aquesta realitat, les rendes vitalícies es consoliden com una alternativa única dins del mercat financer: és l'únic producte que garanteix el cobrament d'un ingrés mensual de manera permanent, durant tota la vida del titular.

Cada any, VidaCaixa abona prop de 2.700 milions d'euros en prestacions en forma de renda, i l'edat mitjana d'aquests clients és de 76 anys. La renda mitjana mensual que perceben és de 200 euros, una quantitat que representa el 13% de la pensió mitjana de jubilació a Espanya (1.566,8 euros).

Proposta Generació +

Les rendes vitalícies són un exemple més de la vocació de CaixaBank per atendre les necessitats del col·lectiu sènior. L'entitat va llançar l'any passat [Generació +, una nova proposta de valor per a aquest segment](#), que ofereix una gamma completa de productes i solucions per donar resposta als reptes financers i no financers que planteja la creixent longevitat de la població.

D'aquesta manera, l'entitat reforça el seu propòsit d'acompanyar els clients al llarg de tota la seva vida i impulsa la creació d'un paquet de productes innovadors que aporten planificació i acompanyament per a la jubilació, així com millores en la qualitat de vida durant l'etapa de l'envelliment, tant pel que fa a activitats d'oci i formació com a cures assistencials.

Sobre VidaCaixa

VidaCaixa és l'entitat asseguradora i gestora de pensions del Grup CaixaBank, especialitzada en solucions d'estalvi, protecció i inversió a llarg termini. El seu objectiu és acompanyar les persones en totes les etapes de la seva vida, ajudant a construir estabilitat financera i a afrontar amb més seguretat els moments de vulnerabilitat.

La companyia orienta la seva activitat a la universalització de la protecció financera, a l'impuls de l'estalvi a llarg termini i al desenvolupament de productes asseguradors que evolucionin al mateix ritme que ho fan les necessitats de la societat. Per això, presta una atenció especial als reptes de la longevitat i al benestar de les persones grans, oferint opcions flexibles que s'adapten a diferents situacions i projectes vitals.

VidaCaixa és un referent en la integració de criteris ambientals, socials i de bon govern (ASG) en la gestió de les seves inversions i en la seva activitat asseguradora, i treballa per posar en valor el paper de l'assegurança com a motor de progrés i de contribució al benestar financer de les persones i de la societat en conjunt.