

CaixaBank lanza una renta vitalicia que permite a los clientes incrementar la renta mensual para hacer frente a imprevistos

- **Renta Vitalicia Capital Reservado Flexible ofrece la opción de aumentar los ingresos mensuales que recibe de por vida a cambio de reducir el capital que deja en herencia.**
- **La elección de modificar la renta para hacer frente a imprevistos se realiza con el menor impacto fiscal, ya que no es necesario cancelar el seguro e iniciar uno nuevo.**
- **VidaCaixa abona cada año más de 2.700 millones de euros en prestaciones en forma de renta mensual.**

26 de marzo de 2026

CaixaBank lanza un nuevo seguro de ahorro, la Renta Vitalicia Capital Reservado Flexible, que [funciona como las rentas vitalicias habituales](#), pero con la posibilidad de aumentar la renta mensual que reciben los clientes en cualquier momento. De esta forma, si lo necesitan, podrán priorizar los ingresos recurrentes para hacer frente a imprevistos a cambio de reducir el capital que deja en herencia. Estas modificaciones se podrán realizar una vez al año y se realizará sin tener que cancelar el seguro, para que tenga el menor impacto fiscal.

Las rentas vitalicias ofrecen un pago mensual de por vida a los clientes, que sirve en muchos casos para completar las pensiones y mantener así su nivel de vida. La cantidad de esa renta dependerá del importe inicial que se aporte. Una alternativa que ya utilizan 650.000 clientes de CaixaBank y VidaCaixa, líder destacado de este mercado con un 62% de cuota.

El seguro de renta vitalicia flexible funciona muy parecido: se aporta una prima inicial, con la que se abona una renta mensual, y garantiza un 101% de la misma en forma de capital que quedará para los herederos. En este caso, además, el cliente podrá incrementar el importe que recibe cada mes a cambio de reducir el capital para sus herederos. Es decir, bajando el porcentaje de la prima inicial que se destinará a la herencia: se puede reducir entre el 50% y el 90%.

Este seguro facilita así una gestión más personalizada de los ingresos durante la jubilación, una etapa cada vez más prolongada, y se convierte en una herramienta de apoyo financiero ante situaciones imprevistas. Por ejemplo, para afrontar una situación de dependencia, un gasto médico inesperado, ayudar económicamente a un familiar o compensar la reducción de otros ingresos en la jubilación.

Innovación ante el reto de la longevidad

CaixaBank amplía de esta forma su oferta de rentas vitalicias, diseñadas para ofrecer seguridad y estabilidad. Además, con este producto, añade un nivel adicional de flexibilidad a las personas que buscan complementar sus ingresos durante la jubilación.

Esta nueva modalidad responde de forma innovadora a los retos económicos asociados a la longevidad y a las crecientes necesidades de flexibilidad, estabilidad y seguridad financiera de los seniors.

Con su incorporación, CaixaBank, [a través de VidaCaixa](#), consolida su posicionamiento como entidad de referencia en rentas vitalicias, poniendo a disposición de los clientes la gama más completa y versátil del mercado.

650.000 clientes con una renta vitalicia

Actualmente, CaixaBank acompaña en la jubilación a 650.000 clientes a través de sus rentas vitalicias. De hecho, casi la mitad de estos clientes (el 43%) tiene más de una póliza contratada, lo que muestra la confianza de estos ahorradores en este tipo de productos.

En un contexto marcado por el aumento de la esperanza de vida, cada vez más personas se enfrentan al reto de mantener su estabilidad económica en todas las etapas vitales. Frente a esta realidad, las rentas vitalicias se consolidan como una alternativa única en el mercado financiero: es el único producto que garantiza el cobro de un ingreso mensual de forma permanente, durante toda la vida del titular.

Cada año, VidaCaixa abona cerca 2.700 millones de euros en prestaciones en forma de renta, siendo la edad media de estos clientes de 76 años. La renta media mensual que reciben es de 200 euros, cantidad que representa un 13% de la pensión media de jubilación en España (1.566,8 euros).

Propuesta Generación +

Las rentas vitalicias son un ejemplo más de la vocación de CaixaBank por atender las necesidades del colectivo sénior. La entidad lanzó el año pasado [Generación +, una nueva propuesta de valor para el segmento](#), que ofrece una gama completa de productos y soluciones para responder a los retos financieros y no financieros que plantea la creciente longevidad de la población.

La entidad refuerza así su propósito de acompañar a los clientes a lo largo de toda su vida e impulsa la creación de un paquete de productos innovadores que aportan planificación y acompañamiento para la jubilación, así como mejoras en la calidad de vida en la etapa del envejecimiento, tanto en lo referente a actividades de ocio y formación como en cuidados asistenciales.

Sobre VidaCaixa

VidaCaixa es la entidad aseguradora y gestora de pensiones del Grupo CaixaBank, especializada en soluciones de ahorro, protección e inversión a largo plazo. Su objetivo es acompañar a las personas en todas las etapas de su vida, ayudando a construir estabilidad financiera y a afrontar con mayor seguridad momentos de vulnerabilidad.

La compañía orienta su actividad a la universalización de la protección financiera, el impulso del ahorro a largo plazo y el desarrollo de productos aseguradores que evolucionen al mismo ritmo que lo hacen las necesidades de la sociedad. Por ello, pone especial atención a los retos de la longevidad y el bienestar de las personas mayores, ofreciendo opciones flexibles que se adapten a diferentes situaciones y proyectos vitales.

VidaCaixa es un referente en la integración de criterios ambientales, sociales y de buen gobierno (ASG) en la gestión de sus inversiones y actividad aseguradora y trabaja para poner en valor el papel del seguro como motor de progreso y de contribución al bienestar financiero para las personas y para la sociedad en su conjunto.