

## **CaixaBank y Aválam firman una línea de financiación de 140 millones para autónomos y pymes de La Región de Murcia**

- **La colaboración entre la entidad financiera y la sociedad de garantía recíproca tiene por objetivo ofrecer un conjunto de soluciones de financiación y liquidez al tejido empresarial de la Región de Murcia para apoyar la reactivación económica.**
- **Las operaciones que contempla el convenio incluyen préstamos, pólizas de crédito, leasing mobiliario, descuento comercial, confirming o multiproductos.**
- **El acuerdo ha sido suscrito por la directora corporativa de la Territorial de CaixaBank en Murcia, Olga García, y el director general de Aválam, Luis Martínez de Salas.**

**Murcia, 21 de junio de 2021**

CaixaBank y Aválam, la sociedad de garantía recíproca de la Región de Murcia, han firmado un acuerdo de colaboración para ampliar a 140 millones de euros su línea de financiación con el objetivo de ofrecer un conjunto de soluciones de financiación y liquidez a los autónomos y pequeñas empresas de la Región de Murcia para apoyar la reactivación económica.

El convenio ha sido suscrito en la sede de CaixaBank Store de la capital por la directora de Territorial de CaixaBank en Murcia, Olga García; y el director general de Aválam, Luis Martínez de Salas.

Gracias a este acuerdo, pymes y autónomos de la Región de Murcia podrán acceder de forma ágil a líneas de financiación de hasta 140 millones de euros para operaciones de crédito que se formalicen en este año, contando para ello con el aval solidario de la sociedad de garantía recíproca de la Región.

Asimismo, el convenio establece unas condiciones financieras muy competitivas para todas las pymes y autónomos interesados que cuenten con establecimiento o sede social en la Región de Murcia.

De esta manera, la ampliación de la colaboración entre CaixaBank y Aválam permitirá a más pymes, micropymes y autónomos acceder a mejores condiciones en la financiación de su actividad empresarial.

Las operaciones que contempla este convenio incluyen préstamos, pólizas de crédito, *leasing* mobiliario, descuento comercial, *confirming* o multiproductos, entre otros.

La directora corporativa de la Territorial de Bankia en Murcia y Alicante ha destacado que “en CaixaBank estamos comprometidos con la reactivación económica de la Región de Murcia y queremos ayudar al tejido empresarial murciano porque es fundamental que las empresas se mantengan fuertes ya que son las generadoras de empleo”.

Por su parte, el director general de Aválam ha apuntado que “el papel que realiza Aválam en estrecha sintonía con las entidades financieras impulsa el PIB regional, ya que muchos proyectos sólo salen adelante cuando cuentan con la garantía de la SGR. Esto se traduce en consolidación y crecimiento de tejido empresarial y empleo”. “La renovación que hoy firmamos fijará las bases para relanzar y apoyar a cuantas pymes y autónomos, con proyectos viables, soliciten financiación para sus negocios”, ha apuntado.

### **Aválam y CaixaBank duplicaron su producción el pasado año**

Tanto Luis Martínez de Salas como Olga García han destacado las cifras de producción entre ambas entidades durante el pasado ejercicio. Según datos ofrecidos por Aválam, la producción con CaixaBank se duplicó respecto al mismo periodo del año anterior.

En total, Aválam y CaixaBank cerraron 294 operaciones conjuntas por un valor superior a los 32 millones de euros en 2020, mientras que en 2019 fueron 89 operaciones por 14 millones.

### **CaixaBank, el valor de la especialización**

CaixaBank es el grupo financiero líder en España y uno de los más importantes de Portugal, donde controla el 100% de BPI. El banco, presidido por José Ignacio Goirigolzarri y dirigido por Gonzalo Gortázar, tiene alrededor de 21 millones de clientes en el mercado ibérico, la mayor red comercial de la península, con unas 6.300 oficinas y 15.400 cajeros automáticos, y el liderazgo en banca digital con 10 millones de clientes digitales.

Gracias a su modelo de especialización, con una propuesta de valor de productos y servicios adaptada para cada segmento, CaixaBank es una referencia para el tejido empresarial, así como para comercios, negocios, autónomos y emprendedores.

Para dar servicio a las empresas que facturan menos de 2 millones de euros, así como a comercios, negocios y autónomos, CaixaBank cuenta con la división de Negocios y Emprendedores, que desarrolla productos y servicios adaptados a las peculiaridades de este segmento de clientes con un asesoramiento cercano e integral, no sólo a través del apoyo financiero, sino también desde el acompañamiento en la gestión de su día a día.

Actualmente, se ofrece este servicio personalizado desde las más de 50 oficinas Business ubicadas por todo el país y a través de los más de 2.500 gestores especializados de este segmento que trabajan en la red de oficinas de la entidad.

En cuanto a las empresas que facturan más de 2 millones de euros, CaixaBank les da servicio a través de una red formada por más de 150 centros CaixaBank Empresas repartidos por todas las comunidades autónomas españolas en los cuales trabajan alrededor 1.500 profesionales altamente cualificados, con sólida reputación en el asesoramiento empresarial.